

■ تقارير علمية ■

تجربة تنمية شرق آسيا: منهج النظام الاقتصادي وقابليته للتطبيق*

عرض: عزت زيان **

الباب الأول : الفصل الأول : مدى انتظام منهج النظام الاقتصادي (تروو يانا جيهارا)

لقد حققت شرق آسيا نمواً اقتصادياً سريعاً ومستمراً خلال العقود القليلة الماضية. وقد جذبت هذه الظاهرة انتباها المهتمين بالتنمية من الناحيتين الأكademية والعملية. وفسرت المدرسة الفكرية السائدة - المدرسة التقليدية الحديثة - هذه الظاهرة على أنها تمثل حالة للدعوة إلى الادارة الاقتصادية الموالية للسوق ". ولكن هناك أصواتاً معارضة أيضاً. حيث يدعى بعض الباحثين أن دور الدولة في شرق آسيا كان أكثر فاعلية وقوة عما تقول به المدرسة الموالية للسوق. ويقولون إن الأسعار النسبية كانت مشوهه عمداً ، وأن الاسواق كانت محكومة كجزء، أساساً من استراتيجية تنمية لتحقيق التقدم الصناعي. ويقولون أيضاً إن الدولة كانت تشجع، وتدعم بعض الأسواق والعناصر الاقتصادية. ومن ثم يجب اعتبار تجربة شرق آسيا كتجربة ناجحة في عملية إنشاء، وتطوير نظام اقتصادي يحقق معدلات نمو اقتصادي سريعة ومستمرة .

وت تكون منطقة شرق آسيا من مجموعة اقتصادات متنوعة يمر كل منها بمراحل مختلفة أثناء تطوره .

*أوراق وأعمال الندوة التي عقدها معهد الاقتصادات النامية في ٢٢ يناير ١٩٩٧ في طوكيو، تحرير تروو يانا جيهارا ، سوسومو سامبو ماتسو. (كتاب يتكون من ٤ أبواب ، ٢٥ فصلاً، ٦٠٩ صفحة).

** د. عزت زيان : خبير مركز التخطيط الاقتصادي - معهد التخطيط القومي.

ولكن ما الحاجة إلى النظام الاقتصادي ؟ هذا المنهج مفید لأن التنمية تدور حول التغيير، ويجب فهم التغيرات من خلال تكيف النظام ، مع الظروف الداخلية والخارجية. وهنا تظهر الحاجة إلى منهج النظام الاقتصادي، لأن الاقتصاد التقليدي الجديد لا يصلح كأساس لتصميم السياسات. وتحتاج الحكومات إلى حسم قضايا عديدة تتعلق بالتنظيم الصناعي على مستوى لا تصلح معه التوجيهات العامة .

ويدعى بعض المحللين ، في المناقشات الدائرة حول القدرة التنافسية للاقتصاد الياباني ، أن النظام الاقتصادي الياباني يتمتع بكفاءة أعلى بالمقارنة بالاقتصادات الغربية المتقدمة. حيث ينصب تركيز المقارنة على الخصائص المتعارضة في العلاقات الداخلية والخارجية ، وفي العلاقة بين قطاع الأعمال والحكومة .

ويمكن تعريف "النظام الاقتصادي" تعریفاً واسعاً أو ضيقاً. ويمكن تقديمها على مستويات مختلفة من الواقعية الوصفية أو التجريد النظري وقد اخترنا اتجاهًا تحليلياً وصفياً وضيقاً. حيث يركز هذا الاتجاه على العلاقات الداخلية والخارجية للمشروعات ، وذلك على مستوى صناعة أو مجموعة من الصناعات . ويمكن أن يركز على مشروع أو مجموعة من المشروعات وذلك لإبراز العناصر الديناميكية التي تفسر النمو السريع والمستمر في شرق آسيا، وربط التحليل على مستوى الصناعة بالأداء على المستوى الكلى.

مزايا منهج النظام الاقتصادي :

١- يمكننا هذا المنهج من تناول القدرة الإنتاجية على مستوى المنشآة والصناعة والاقتصاد بطريقة منهجية، ويستطيع تبسيط وتحليل العلاقات بين العناصر الاقتصادية ، ووصف النظام الاقتصادي بصورة مقارنة.

٢- يكشف هذا المنهج عن طبيعة التفاعل بين النظام الاقتصادي والنظام التمويلي ، وبين الاقتصاد الخاص والحكومة، إذ أن تنميته هذه التفاعلات ضروري لربط الآليات السائدة على مستوى المشروع والصناعة بقضايا الاقتصاد الكلي مثل التغير في التركيب الصناعي وهو الاقتصاد الكلى.

٣- يرى هذا المنهج أن الحكومة منظمة معقدة تتفاعل مع القطاع الخاص بطريقة معقدة. حيث تتحدد قدرات الحكومة وفعاليتها من خلال هيكلها التنظيمي الداخلي والترتيبات المؤسسية التي

تحيط بها . وتقوم الحكومة بدور فريد في وضع الأطر القانونية والمؤسسية الرسمية من أجل اتخاذ القرار الاقتصادي . وفي شرق آسيا كانت الحكومات أكثر نشاطاً وابتكرت سياسات ومؤسسات تهدف مباشرة إلى رعاية وتشجيع العناصر الاقتصادية وأدوات السوق . وشاركت بفعالية في تنسيق أنشطة القطاع الخاص من خلال الأدوات المالية والتمويلية .

٤- يسمح هذا المنهج بمناقشة دعم القدرة الانتاجية وتطور النظام الاقتصادي بأسلوب متكامل، ويسمح بتحديد مدى فشل النظام في عملية التنمية. وقد أظهرت النظم الاقتصادية في شرق آسيا استجابات مرنة للظروف الداخلية والخارجية المتغيرة ، مما ساعد على الانتعاش وتحقيق معدلات غير مرتفعة ومستمرة .

يقدم هذا المنهج إطاراً عملياً مفيداً للمفاهيم، وذلك لتصميم وتطبيق سياسات التنمية والتعاون الاقتصادي والفنى . حيث يستطيع تحديد المعلمات التنظيمية / المؤسسية المناسبة لإمكانية نقل تجارب التنمية.

تطور النظام الاقتصادي في التنمية الاقتصادية في شرق آسيا :

يرى منهج النظام الاقتصادي أن دراسة هذا التطور تتحقق بما يلى :

أ- تتبع ظهور وتوسيع الصناعات المختلفة ، ب- دراسة التغير في التركيب الصناعي داخل الاقتصاد، ج- ربط العناصر السابقة باستمرار النمو السريع . وقد حققت معظم اقتصادات شرق آسيا أداءً عالياً في هذه المجالات . ويمكن تفسير ذلك باستخدام منهج النظم الاقتصادي .

التطور التاريخي لنظام الصناعة اليابانية :

توضح التجربة اليابانية طريقة تأثير درجة تطور السوق وطبيعة التكنولوجيا الأساسية على بعض جوانب النظام الاقتصادي . وتوضح أيضاً كيف أن النظام الحالى يساعد أو يعيق عملية التطور اللاحقة . وتوضح أن انشطة السياسات والمؤسسات العامة يجب أن تدرس من زاوية تأثيرها على عمل النظام الاقتصادي الحالى أو على تطوره .

أ- قبل الحرب العالمية الثانية :

تمثل عملية التنمية الصناعية طويلة الأجل في اليابان حالة تاريخية لتطور العلاقات بين

ال المشروعات، فحتى قبل الحرب العالمية الثانية كان القطاع الحديث من الاقتصاد الياباني يقع تحت سيطرة " الزايبياتسو " ، الذى يعتبر إجراً مؤسسيًّا لتحقيق التشغيل الفعال للأنشطة التنظيمية فى ظل ندرة موارد رأس المال ، المنظمين ، المهندسين ، المعلومات ، و عدم تطور الأسواق . وقد تشكلت مجموعات " الزايبياتسو " للاستفادة بالموارد النادرة التى كان يصعب توفيرها من الأسواق مثل المعرفة الفنية والقدرة التنظيمية . وهكذا يمكن اعتبارها تطوراً مؤسسيًّا أدى إلى تحقيق وتوليد فرص الاستثمار فى انشطة جديدة ، مما يعد اسهاماً فى البداية الاولى لنمو القطاع الحديث فى الاقتصاد اليابانى .

بـ- بعد الحرب العالمية الثانية :

كان التنظيم الصناعي فى هذه الفترة يتميز بزيادة درجات الاستقلالية فى إدارة المؤسسات فى سياق تحمل مجموعات " الزايبياتسو " . وأصبح الدور الأساسى لمجموعات المنظمين يتمثل فى تسهيل تبادل المعلومات وبالتالي تقليل المخاطر التى تحيط بالمشروعات الاستثمارية . وقد ساهم هذا فى سلامة نقل المعلومات الفنية وتنسيق القرارات الاستثمارية بين المشروعات من خلال عملية الاستشارات .

كانت الصناعات الرائدة خلال تلك الفترة (الخمسينات والستينات) تقدم المواد الخام الصناعية لصناعات الحديد والصلب والكيماويات . وكانت الكفاءة الانتاجية فى تلك الصناعات تتحدد أساساً بتوافر المعدات الرئيسية . واستراتيجية النمو الأساسية فى تلك الصناعات تكون من تحقيق اقتصادات النطاق قبل المنافسين ، وإقامة علاقات قوية مع كبار المشترين مما يضمن استقرار الطلب . وقد لعبت مجموعات المنظمين دوراً كبيراً فى تنفيذ استراتيجية النمو المذكور . حيث سهلت قرارات الاستثمار التوسعية بتقديم أوامر آجلة مضمونة لمنتجى المواد الخام الصناعية . و تم توفير التمويل للمشروعات الكبيرة عن طريق مؤسسات الاقراض العامة والخاصة .

وكانت الصناعات الرائدة فى الفترة التالية (أواخر السبعينيات ، وأوائل الثمانينيات) تتمثل فى صناعات التجميع فى المعدات الاليكترونية والسيارات .

وتتصف المرحلة الثالثة (أواخر السبعينيات والثمانينيات) بانتشار التماذج التكنولوجية بداية بانتشار تطبيق تكنولوجيا الاليكترونيات والمعلومات فى الأنشطة الانتاجية .

الفصل الثاني : البحث عن القدرة الإدارية الاستراتيجية : دروس من "معجزة شرق آسيا"

(كازومي جوتوا)

يهتز عالم ما بعد الحرب الباردة بسبب قوتين كبيرتين : الديموقراطية السياسية والحرية الاقتصادية. وقد حققت شرق آسيا، التي تعتبر الآن مركز النمو العالمي، نمواً اقتصادياً سريعاً. وأشارت هذه الحقيقة جدلاً سياسياً جديداً حول ما إذا كانت الحكومة أم السوق هي التي يجب أن تقود التنمية، وخاصة حول دور "اليد الموجهة" و "اليد الخفية" في إدارة التنمية .

وتمثل وجهة نظر البنك الدولي في "معجزة شرق آسيا" في أنها عملية أدت إلى استقرار الاقتصاد الكلي وكبح التضخم وحققت وظائف النمو الثلاث (تحسين الانتاجية والتوزيع والتراكم)، وذلك من خلال توليفة ناجحة من التدخلات الانتقالية بسياسات تتعلق بخلق خصائص التنمية في شرق آسيا :

- ١- شجعت التنمية على ظهور الطبقة الوسطى ومكنت المزيد من أعضاء المجتمع من المشاركة في عملية التنمية .
- ٢- أدت التنمية إلى الحد من الفساد الاجتماعي الناتج عن التوتر والمواجهة .
- ٣- قللت التنمية من مطالبة المجتمع بإعادة توزيع الدخل وأضعفت الضغوط السياسية التي تمارسها جماعات الضغط على صانعي السياسات .
- ٤- ساعدت التنمية على ظهور وسط اجتماعي يشجع الناس على التضحية بالمصالح الفردية قصيرة الأجل لتحقيق هدف التنمية طويل الأجل، وتكون بيئة اجتماعية تسهل الوصول إلى تصور قومي متتكامل .

الفصل الثالث: العناصر المرتبطة بالنمو الاقتصادي في اليابان (ماساتو هيس تاكى)

كانت اليابان تعاني نقص رأس المال والموارد الطبيعية، وتعاني فائضاً فيقوى العاملة يفرض عليها خلق الكثير من فرص العمل ومع ذلك، حققت اليابان معجزة اقتصادية يمكن تفسير أسبابها كما يلى :

١- البيئة الاقتصادية الدولية :

كانت هذه البنية مواتية لنمو الاقتصاد الياباني ، نظراً لنمو الاقتصاد العالمي والتجارة الدولية، في ظل انخفاض أسعار الطاقة والمواد الخام ، مما ساعد اليابان على زيادة صادراتها .

العناصر الداخلية :

أ- كانت هناك وفرة في عرض العمل ، وكان المستوى التعليمي مرتفعاً، والرغبة في العمل الجاد قوية.

ب- بالرغم من انخفاض رصيد رأس المال ، كان الميل للأدخار مرتفعاً، مما ساعد على إرساء قواعد الاستثمار، وكان معامل رأس المال منخفضاً ومستقراً، وكانت كفاية رأس المال جيدة.

ج - كان هناك تطور في التكنولوجيا ، خاصة في الصناعات المعدنية والميكانيكية .

آليات النمو الياباني : سياساته ومؤسساته :**أ- ارتفاع معدل الاستثمار ونظام المؤسسات اليابانية :**

- كانت قرارات الاستثمار تتخذ من منظور طويل الأجل .

- كان فقدان الوظائف بسبب التكنولوجيا الحديثة لا يؤدي إلى فصل العمال ، حيث كان العمال ينتقلون إلى أقسام أخرى أو إلى التدريب أثناء العمل.

- كان هناك نظام أجيري تنافسي يقوم على تقويم جميع العاملين.

ب- سياسات الحكومة:

كانت السياسات الاقتصادية الكلية خلال هذه الفترة توسيعية بطبعتها. حيث بدأت سلسلة من مشروعات الأعمال العامة الكبيرة لبناء البنية الأساسية الصناعية. مما أدى إلى زيادة الطلب على الصناعات الكيماوية والميكانيكية الثقيلة.

وفي أوائل الخمسينيات، اتخذت إجراءات لترشيد الصناعات الكبرى ، وتنمية القدرة التنافسية الدولية، مع التركيز على صناعات التشغيل والتجميع ، مثل صناعة السيارات.

واتخذت إجراءات لخفض الجمارك على واردات المواد الخام والمنتجات الأولية ، مع زيادةها على

المنتجات التي ترتفع فيها نسبة التشغيل . وكانت هناك فترة زمنية بين تحرير الجمارك وتحرير رأس المال .

ج- توفير التمويل للصناعة :

أدى ارتفاع معدل الادخار وجود المؤسسات التمويلية الحكومية النشطة إلى توفير الأموال للصناعة، خاصة للصناعات الكيماوية والميكانيكية الثقيلة .

د - توفير العمالة للصناعة :

كانت اليابان تتمتع بعرض جيد من العمالة صغيرة السن مرتفعة الجودة . وساعدت الخصائص المميزة لسوق العمالة اليابانية، من العمل مدى الحياة، ونظام الأقدمية ، ونقابات العمال على تحقيق عملية الابتكار التي رفعت القدرة التنافسية الدولية . وتكونت عمالة ماهرة بسبب التدريب أثناء العمل، وثقة العمال في ضمان وظائفهم ، والعلاقات الحسنة بين الإدارة والعمال . ولعبت المفاوضات الجماعية دوراً في توثيق التعاون بين العمال ورجال الأعمال .

ه - تكون الشبكات في قطاع الصناعة التعدينية :

أدى نمو صناعات التشغيل والتجميع، مثل صناعات السيارات والآلات الكهربائية، إلى زيادة نمو الاقتصاد الياباني. وكانت هذه الصناعات تتمتع بعلاقات وثيقة وطويلة الأجل مع الصناعات التي تغذيها بالمواد وقطع الغيار. حيث ساعدت هذه العلاقات على ظهور نظام الانتاج في التوقيت المناسب بكفاءة وبدون فاقد، وكذلك فإن نظام التصميم الداخلي ساعد كثيراً على سهولة تغيير النماذج .

الفصل الرابع: نظام النمو المرتفع الذي تقوده التكتلات الاقتصادية الكبرى في كوريا الجنوبية

(بوكيكو فوكاجاوا)

استطاعت كوريا الجنوبية الانضمام الى منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية في ١٩٩٦ ، وذلك بعد أن حققت نمواً مرتفعاً مستمراً لمدة ٣٥ عاماً منذ الخطة الاقتصادية الأولى. وكانت تتميز بنجاح سياسة التنمية المعتمدة على التصدير ، وإن كان هناك تدخل حكومي قوي .

١- تصميم النظام الاقتصادي :**أ - النمو والاستقلال :**

اعتبرت الحكومة أن النمو المرتفع ضروري لضرب كوريا الشمالية في المانسة على النمو الاقتصادي، وترسيخ شرعية الادارة التي جاءت إلى السلطة بدون اجراءات ديمقراطية. وبالتالي كانت أولويات السياسات الاقتصادية تعطي للنمو الأسرع وليس النمو المتوازن عن طريق مواجهة التضخم وعجز الحساب الجارى . وبعد أزمة البترول الأولى بدأت كوريا في الخروج من الصناعات كثيفة العمالة بإنشاء الصناعات الثقيلة والكيماوية ، وبعد الأزمة الثانية انتقلت إلى الصناعات عالية التكنولوجيا. وركزت على تطوير الهيكل الصناعي اعتماداً على سياسات " الدفعة القوية". واقتصرت جهود التحكم في الطلب الكلى على فترة وجيزة . وحقق النمو المرتفع تشغيلأً أفضل ، وزيادة مضطربة في الأجور الحقيقة، وتحسين أوضاع العمل. ولكن الديمقراطية والحركة العمالية كانت مكبوبة سياسياً، وتأجلت السياسات الاجتماعية مثل الضمان الاجتماعي والتأمين الصحي حتى أواخر الثمانينيات.

وقد تزايد التطور الاقتصادي المبكر بسبب عنصرين خارجين رئيسيين هما المساعدات الأمريكية والاصلاحات اليابانية .

ب- التوجه للتصدير والمبادرة الحكومية :

استمر الالتزام القوى بالنمو المرتفع والاستقلال عن طريق التحول إلى استراتيجية التوجّه للتصدير وتقدم النظام الذي تقوده الحكومة . وتمثل نقاط بداية تراكم رأس المال في الاصلاح الزراعي وشخصية الاصول الاستعمارية ، وتدفق المساعدات من أمريكا واليابان. وساعد انتشار التعليم الاساسي على النمط الياباني على توفير أعداد كبيرة من العمال المهرة. وكانت الحكومة تسيطر على النظام التمويلي بفعالية .

لقد كانت تجربة التنمية الكورية تتسم ببعض الصفات الخاصة منها التوتر السياسي مع كوريا الشمالية . وكانت الظروف الخارجية مواتية من حيث توسيع التجارة الدولية. ومن ثم قد يصعب تطبيق هذا النموذج على دول أخرى. وكانت الاستراتيجية الكورية تتميز بالتركيز على التوسيع في الاتجاه وعلى تخفيض التكاليف عن طريق التصدير، والتكيف المرن للهيكل الصناعي. وقد ساعد

النظام التمويلي والاستثمارات العقارية على تخفيف أعباء الفائدة. وساعدت شبكات المعلومات التابعة للشركات التجارية العامة على تحقيق المرونة للنظام الاقتصادي.

وكان هناكوعى كبير بأهمية العلاقات مع الاقتصادات الصناعية خاصة اليابان. وقد استغلت كوريا الصناعات المساعدة اليابانية في خلق شبكة انتاجية مع الصناعات اليابانية.

وقد تحسن المستوى التعليمي وتزايدت أعداد المهندسين، مما أدى إلى سرعة استيعاب التكنولوجيا والاستفادة من التدريب العملي في اليابان.

ولكن كوريا بدأت مرحلة ركود في ١٩٩٦، وظهر القلق على التوازن الكلي بعد تحقيق عضوية كوريا في منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية . وقد أدى ذلك إلى المطالبة بالتوقف لإعادة النظر في الوضع القائم .

الفصل الخامس: تطور التقسيم الإقليمي للعمل في اليابان وشرق آسيا وبعض التضایا فی تنمية منطقة الآسيان (سوسمو سامبوماتسو ، توموكو أوکاجاکی)

١- تصميم النظام الاقتصادي :

أ - تطور عملات شرق آسيا مقابل الدولار :

اضطررت دول المنطقة الى تخفيض عملاتها بسبب تدهور اوضاع موازين مدفوعاتها وسياسة السعر الأولى المرتفع في أمريكا ، وبالتالي لجأت إلى تدعيم أوضاعها بالتركيز على استقرار اسعار الصرف بالنسبة للدولار في منتصف الثمانينيات . ثم ارتفعت اسعار صرف عملات المنطقة في مرحلة انخفاض قيمة الدولار في النصف الأول من ١٩٩٥ .

ب- تطور عملات شرق آسيا مقابل الدين :

انخفضت قيم عملات المنطقة في مقابل الدين في الفترة من منتصف الثمانينيات إلى منتصف التسعينيات ، مما يعكس حقيقة ارتباط معظم هذه العملات بالدولار. حيث كان هناك تحسن في قيمة الدين مقابل الدولار خلال تلك الفترة.

ج- تدفق الاستثمار المباشر الأجنبي :

يعتبر الاستثمار المباشر الأجنبي "محرك" النمو الاقتصادي في آسيا. وكان معظمها يأتي من

البابان وأمريكا ، مع تفاوت حسب الدولة والسنة .

د- تحسن الهيكل الصناعي :

أدى تدفق الاستثمار المباشر الأجنبي إلى المنطقة في النصف الثاني من الثمانينات إلى تحسن الهياكل الصناعية في تلك المنطقة . حيث انخفض النصيب النسبي لزراعة والصناعة لصالح قطاع الخدمات، وذلك بدرجات متفاوتة .

هـ- تطور اغاط التجارة :

انخفضت الأهمية النسبية لأسواق أمريكا والبابان التصديرية مع توسيع التجارة الخارجية للمنطقة . أما الواردات فكانت ثابتة أو متناقصة خاصة بالنسبة لأمريكا . وكانت المعدات الرأسمالية ووسائل النقل تشكل معظم الواردات ، في حين كانت السلع الاستهلاكية تشكل معظم الصادرات .

٢- اتجاهات الاقتصاد الكلى في المنطقة :

شهد النصف الثاني من الثمانينات معدلات نمو مرتفعة. اعقبها قدر من التباطؤ، ثم حدث استقرار في بداية التسعينات . وكان هناك تفاوت كبير في معدلات التضخم في المنطقة (٦٪ - ٢٪) . وسجلت دول الآسيان الأربع (مالزيا وتايلاند واندونيسيا والفلبين) عجزاً في ميزان الحساب الجارى في ١٩٩٥ ، بسبب زيادة الاستثمار عن الادخار . وساعدت مستويات الاستثمار المحلي المرتفعة (٤٠٪) والادخار المحلي المرتفع (٣٥٪) على تحقيق توازن الاقتصاد الكلى في المنطقة .

٣- دور سياسات ومؤسسات الحكومة :

كانت أهداف السياسة الاقتصادية تتمثل في التشغيل الكامل واستقرار الأسعار والنمو الاقتصادي وتحسين توزيع الدخل. وقد عملت الحكومات على احتوا، عجز الموازنة واحتوا، التضخم والاستجابة الفعالة للصدمات الاقتصادية الخارجية، وعملت كذلك على تعديل أسعار الصرف الأجنبي وتحرير التجارة والاستثمار وتطوير أسواق رأس المال والتمويل المحلي وتحرير التعامل مع رأس المال الأجنبي وتشجيع صناعات المكونات، وبناء البنية الأساسية بالمساعدات اليابانية. وحدثت تطورات مؤسسية أهمها صدور تشريعات بالقواعد الأساسية لنظام السوق ، والقوانين المدنية والتجارية

والبيئية ، بالإضافة إلى سرعة تشرع قوانين تشجيع الاستثمار.

أ- تطور نظم الانتاج :

كان هناك تنسيق بين أنشطة الانتاج في دول الآسيان فيما بين الشركات المحلية ، والمشروعات المشتركة والمشروعات الأجنبية . وساعدت المشروعات الأجنبية على تحقيق النمو الاقتصادي والتخلص من الاختناقات بسبب توسيع الانتاج .

ب- تطور نظام التمويل :

لقد تم تحرير أسعار الفائدة ، وتحفييف الرقابة على الصرف الأجنبي، وفتح الأسواق المحلية لمؤسسات التمويل الأجنبية ، وإعادة تنظيم أسواق التمويل المحلية .

ج- اطار التنمية الاقتصادية في دول الآسيان :

لقد حقق قدر من التقدم في النظم الاقتصادية خاصة في نظام الانتاج . ويعتمد حدوث مزيد من التطور على تقسيم العمل التقليدي في اليابان وشرق آسيا وتطور الهياكل الصناعية ، وتطور نظم الانتاج والتمويل ، وقيام الحكومة بدورها .

٤- مدى امكانية تطبيق تجربة تنمية دول الآسيان :

يعتمد مدى تطبيق هذه التجربة على ظروف كل دولة من حيث توافر الموارد وحجم الدولة وسياستها وثقافتها وهيكلها الصناعي ، ونظامها الاقتصادي . ويعتمد كذلك على مدى توافر الاستثمار الأجنبي المباشر وتقسيم العمل التقليدي وتوافر علاقات تعاونية بين الشركات المحلية والمشروعات الأجنبية وجود معدلات ادخار واستثمار مرتفعة ، وقوة القدرة الإدارية للدولة وحسن علاقتها بالشعب.

الفصل السادس : تطور قطاع التمويل في دول الآسيان : تجربة تايلاند من منتصف الثمانينات

(كين - ايتشي تاكاياسو)

١- تطور النظام التمويلي ودور الحكومة :

قامت الحكومة بوضع الخطط لتطوير عناصر النظام التمويلي ووضع الاستراتيجيات وتنفيذ السياسات . حيث أعلنت الحكومة في ١٩٩٠ خطة تهدف إلى خلق نظام تمويلي أكثر تنافسية ومرنة

وكفاءة، وذلك عن طريق تسهيل الإجراءات المتعلقة بأسعار الفائدة، وتحويلات الصرف الأجنبي، وإدارة محفظة الأوراق المالية، وعن طريق إحكام الإشراف على النظام التمويلي، وتطوير الخدمات التمويلية ونظم المقاصلة وكذلك تعبيئة المدخرات وتقديم الخدمات التمويلية في المناطق الريفية، وتحويل بانكوك إلى مركز مالي عالمي .

٢- تأثير عمليات البنوك التجارية :

جعلت الاستراتيجيات والتغيرات المؤسسية البنوك التجارية أكثر تنافسية، وأصبحت شركات التمويل، التي تدفع أسعار فائدة على الودائع الادخارية أعلى من البنوك التجارية، أكثر قدرة على جذب المدخرات. وخرجت مدخرات كثيرة أخرى من البنوك التجارية إلى صناديق الاستثمار. مما أضعف قدرة البنوك التجارية على جذب المدخرات .

وتغيرت العلاقة بين البنوك والشركات الكبيرة . حيث استطاعت هذه الشركات الحصول على التمويل من خارج البنوك، عن طريق إصدار الضمانات في سوق راس المال المحلي، والأسواق الرأسالية والتمويلية الدولية أيضاً. وأصبح الصرف الأجنبي متاحاً لكل من البنك والشركات .

٣- تغير دور الحكومة :

تغير دور الحكومة تبعاً لتطور النظام التمويلي. حيث انتقل دور الحكومة من تطوير النظام التمويلي إلى خلق بيئة تسمح لمؤسسات التمويل الخاصة بالقيام بدورها المتوقع. وهذا يتطلب تحسين كفاءة السوق وتشغيل آلية الثمن .

٤- تدفق الأموال الدولية :

أدى تحسين النظام التمويلي في تايلاند إلى تدفق الأموال والاستثمارات قصيرة الأجل، مما ساعد على توفير تمويل التنمية وعجز الحساب الجاري. وكان نظام الصرف الأجنبي يرتكز على استقرار العملة مقابل الدولار .

٥- امكانية تطبيق النموذج في مناطق أخرى :

بالمقارنة بكوريا وتايوان، استطاعت دول الآسيان تطوير النظم الاستجابة والنظم التمويلية في نفس الوقت، بالإضافة إلى سرعة الاستجابة للتغير في البيئة المحلية والخارجية . وقد تحقق ذلك عن

طريق :

أ- تحسب توزيع الحكومة للموارد إيجاريا، بـ- الحاجة الى الاموال الأجنبية نتيجة لحدودية الادخار المحلي، جـ- تزامن تطوير النظام التمويلي المحلي مع عولمة التمويل.

وتتمثل الدروس المستفادة من هذه التجربة في أهمية تطبيق سياسة مالية سليمة، وكذلك أهمية استيعاب الابتكارات التمويلية خاصة في البنية الأساسية والتكنولوجيا والمعلومات . حيث تم استيراد كل مكونات النظام التمويلي من الدول المتقدمة . بالإضافة إلى تطوير الموارد البشرية العاملة في المجال.

وقد أصبح التمويل أكثر أهمية في التبادل الاقتصادي عبر الحدود . حيث تقوم تايلاند وماليزيا بتطوير مراكز تمويلية دولية داخل حدودها وتعمل على ربطها بالمراكز المماثلة في الدول المجاورة .

الفصل السابع : تجربة التنمية في ماليزيا (تاكيشى أوكى ، كين - ايشى تاكاياسو)

حققت ماليزيا أداً اقتصادياً ممتازاً من ١٩٧٠ حتى الآن، باستثناء فترة ثلاث سنوات ١٩٨٥ - ١٩٨٧، حيث حققت معدلات نمو سالبة ، ثم خرجت من ذلك الركود . وكان متوسط معدل نمو الاقتصاد من ٨٨ - ١٩٩٥ - ٩٪ سنوياً.

وقد توسيع الاقتصاد الماليزي من حيث الحجم ، وأصبح هيكله الصناعي والتجاري أكثر تقدماً. حيث زاد نصيب قطاع الصناعات التحويلية إلى الناتج المحلي الإجمالي ، وزاد نصيب الصناعات الميكانيكية داخل هذا القطاع أيضاً. وارتفع نصيب المنتجات الصناعية ، خاصة الأدوات الكهربائية والالكترونيات، من الصادرات إلى ٨٪ في ١٩٩٥ . وتهدف ماليزيا إلى الانضمام إلى الدول الصناعية اقتصادياً واجتماعياً وثقافياً بحلول عام ٢٠٢٠ .

وكان أداً اقتصاد ماليزيا جيداً خاصة في أواخر الثمانينيات ويرجع ذلك إلى النمو السريع وتدفع الاستثمار الأجنبي المباشر، خاصة من اليابان وتايوان. وجاء هذا التدفق نتيجة تخفيف القيود على الاستثمار .

وقد اتجهت ماليزيا إلى التصنيع عقب استقلالها عن بريطانيا في ١٩٥٧ مروراً بالراحل التالية:

أ- مرحلة احلال واردات السلع الاستهلاكية من ٦٦ - ١٩٧٠ ، ب- مرحلة التصنيع للتصدير من خلال المناطق الحرة والاعتماد على الصناعات الأجنبية كثيفة العمالة مثل الادوات الكهربائية والالكترونية، ج- مرحلة التصنيع الحكومي التفقيل لاحلال الواردات في الثمانينات .

وتمثل ملامح الأداء الاقتصادي القوى في ماليزيا فيما يلى :

أ- تحقيق معدل نمو أعلى من المتوسط العالمي لفترة طويلة ، ب- تحقيق قدر كبير من التقدم من خلال عملية التصنيع ، ج- ارتفاع الأجور باستمرار، د- استمرار انخفاض معدل البطالة الى ٣٪ فقط ، هـ - نجاح استراتيجية التصنيع للتصدير .

وأصبحت ماليزيا تعانى نقصاً في العمالة ، لذلك استوردت ٢ مليون عامل يمثلون ٢٠٪ من إجمالي العمالة . وبالتالي تتجه ماليزيا إلى تحقيق النمو اعتماداً على الانتاجية ، والذي يتطلب تنمية الموارد البشرية واستيعاب التكنولوجيا الحديثة .

١- ملامح الهيكل الصناعي ونظام الانتاج :

في الفترة من ٧٠ - ١٩٩٥ ، ارتفع نصيب قطاع الصناعات التحويلية من ١٣٪ إلى ٣٣٪ ، وكان ذلك على حساب قطاع الزراعة الذي انخفض نصيبه في نفس الفترة من ٣١٪ إلى ١٤٪ ، مع تغير طفيف في النصيب النسبي لبقية القطاعات . وفي داخل قطاع الصناعة التحويلية ، يتولى الاستثمار الأجنبي قطاع صناعات التصدير، في حين يتولى الاستثمار المحلي قطاع صناعات إحلال الواردات ، مع ضعف علاقات التشابك بين القطاعين إلى حد وصف القطاع بالازدواجية .

٢- النظام الاقتصادي وسياسات الحكومة :

يدرك المسؤولون في ماليزيا أن الاقتصاد يعاني ثلاثة مشاكل :

أ- ضيق قاعدة الصناعة، ب- زيادة الاعتماد على الواردات ، ج- ضعف العلاقات الاقتصادية . وتحاول الحكومة التغلب على هذه المشاكل .

٣- امكانية تطبيق النموذج في دول أخرى :

إذا استطاعت الحكومة التغلب على ازدواجية الاقتصاد ، وتحقيق التكامل بين القطاعات، وخلق تكنولوجيا صناعية محلية، يمكن أن يكون النموذج الماليزي في التصنيع صالحًا لغيرها من الدول النامية.

الفصل الثامن : امكانية تطبيق تجربة تنمية اليابان على حالة المكسيك، (ميتسو هيزو كاجامي)
تهدف هذه الدراسة الى استكشاف إمكانية تطبيق تجربة سياسة حكومة اليابان في تطوير الصناعات الصغيرة والمتوسطة في الدول النامية وخاصة المكسيك .

١- السياسة الاقتصادية في المكسيك والصناعات الصغيرة والمتوسطة :

اضطررت المكسيك في ١٩٨٢ إلى تحرير وفتح اقتصادها للاستثمار الأجنبي . وانضمت المكسيك إلى الجات في ١٩٨٦ ، وأصبحت عضواً في منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية في ١٩٩٤ . وشهدت الفترة من ١٩٩٤ - ١٩٩٨ اتباع سياسات اقتصادية كلاسيكية وتجريبية جديدة ، بدلاً من سياسات التوجه الداخلي . وترتب على ذلك انخفاض معدل التضخم من ١٥٪ في ١٩٨٧ إلى ٧٪ فقط في ١٩٩٤ . وكان معدل النمو الاقتصادي الحقيقي في نفس الفترة ٣٪ ، أي أعلى من معدل نمو السكان .

وفي نهاية ١٩٩٤ ، كان على الحكومة مواجهة أزمات عجز الموازنة وانخفاض سعر الصرف . وارتفع معدل التضخم ثانية إلى ٥٪ في ١٩٩٥ . ومن هنا بدأ التركيز على الصناعات الصغيرة والمتوسطة .

٢- التحرر الاقتصادي والصناعة التحويلية :

شهدت الفترة ١٩٩٣ - ١٩٩٨ نمواً نسبياً في التشغيل في الصناعات الخفيفة . حيث انخفض عدد منشآت صناعة الغذا ، والمشروبات والتبغ ، بينما زاد عدد العاملين فيها . وفي صناعات المنسوجات والجلود زاد عدد المنشآت والعاملين معاً . ومن ناحية أخرى انخفض عدد المنشآت والعاملين في الصناعات الثقيلة .

وفي مجال التصدير انخفضت الصادرات البترولية وزادت صادرات المعدات والسلع المصنعة مثل السيارات والالكترونيات والأدوات الكهربائية .

٣- مشاكل الصناعات الصغيرة :

أدت سياسة التحرير إلى سهولة استيراد مكونات ومنتجات تامة الصنع عالية الجودة بأسعار منخفضة ، مما أعاد نمو الصناعات الصغيرة المحلية . وكذلك فإن الصناعات المحلية كانت تعتمد على

استيراد المكونات الرخيصة الجيدة من الخارج، وكان لانتشار روح الفردية اثر في اعاقة نمو التعاون وعلاقات العمل، مما قلل من دور التعاقدات المحلية، وكان هناك نقص شديد في المعلومات على المستويين الداخلي والخارجي. وكان معظم القروض يتوجه إلى قطاعات البيع والخدمات، أو الصناعات الاستهلاكية الخفيفة فقط. وكانت ادارات البنوك التجارية غير حديثة وتعمل على أسس عائلية غالباً. وأدى تغيير الحكومات والمسئولين إلى عدم استمرارية السياسات والبرامج.

٤- المشروعات التجريبية القائمة على التعاون الياباني :

تقدم الحكومة اليابانية المساعدة للمشروعات المتوسطة والصغيرة في المكسيك منذ ١٩٨٦، وذلك بتقديم المستشارين في هذا المجال ، وإنشاء مشروعات لتشجيع نمو الصناعات المساندة، وتقديم المساعدة الفنية للصناعة المحلية ، وتقديم المعونات المالية المخصصة لدعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة .

٥- إمكانية تطبيق النموذج الياباني في المكسيك :

لازالت التجربة في بدايتها ، حيث كان من المقرر أن يبدأ برنامج التعاون في ١٩٩٧ ، إلا أنه من الممكن أن ينجح تطبيق النموذج الياباني في المكسيك بناءً على المساعدات البناءة التي تقدمها اليابان ، بالإضافة إلى التغيرات الداخلية المواتية في المجال الاقتصادي .

الفصل التاسع : الدعم الشاققى لتنمية الدول النامية من خلال التعاون الفنى الذى تقدمه وكالة التعاون الدولى اليابانية، ماساهiro ياما شيتا

يهدف التعاون الفنى الى نقل التكنولوجيا والمهارات والمعرفة التي تساعده على تنمية الاقتصاد والمجتمع في الدول النامية ، بالإضافة إلى المساهمة في البناء المؤسسى وتصميم سياسات التنمية، وذلك بالنسبة للدول التي تريد التحول إلى اقتصاد السوق ، حسب إمكانيات التنمية الحقيقة المتاحة لها . ويتحقق ذلك بالطرق التالية :

١- إرسال الخبراء الفنـيين : وذلك لتقديم المعارف والخبرات والمهارات للدول النامية في مجالات الزراعة والصيد والإنتاج الصناعي ، بالإضافة إلى التسهيلات والمعدات التي توضح كيفية تطبيق تلك الأساليب والمهارات .

٢- استقطاب المتدربـين : وذلك من الدول الاشتراكية السابقة والدول النامية التي تريد التحول إلى

اقتصاد السوق ، في مجالات تتراوح من الزراعة إلى الطاقة النووية .

٣- إعداد دراسات التنمية : حيث توفر هذه الدراسات المواد الأساسية اللازمة لتخطيط المناطق الحضرية وتوفير المياه والمواصلات والطاقة ، في الدول النامية .

٤- منهج النظام الاقتصادي كإطار لمساعدات التنمية :

يجب أن تكون مساعدات التنمية أكثر فعالية وكفاءة على أساس المشاركة بين الدول المانحة والدول المستقبلة لهذه المساعدات، بالإضافة إلى التنسيق بين الدول المانحة ذاتها. وقد لوحظ أن التعاون الفني يعتمد كثيراً على الجهد الفردي للخبراء، المؤمنين في مجال معين. وقد استخدم الإطار الكلاسيكي الجديد لفهم وتحليل حقائق أوضاع التنمية من خلال المؤشرات الاقتصادية الكلية. وظهرت الحاجة إلى الاتصال المباشر بين الأطراف المعنية لنجاح عملية التعاون الفني، وكذلك الحاجة إلى ظهور علاقات قوية بين المنظمات والمؤسسات المعنية . واتضح أيضاً أن عملية التنمية ليست عملية آلية يمكنها التقدم ذاتياً في حالة وجود تصميم مخطط جيداً ، ولكنها تتضمن عنصر الاستجابة المرنة التي تتوقف على الظروف القائمة . ويعتبر تفهم حقائق الوضع الراهن ، والتشاور بين الدول المانحة والدول المستقبلة لمساعدات ، من أهم عوامل نجاح برنامج التعاون الفني .

الباب الثاني : الأوضاع الراهنة وتحديات التنمية في أمريكا اللاتينية

أوراق بحثية (المدرسة الحديثة للبحوث الاجتماعية)

الفصل العاشر : تحديات التنمية في أمريكا اللاتينية وتجارب شرق آسيا ، (الإسمى تايلور)

١- المقارنة بين شرق آسيا وأمريكا اللاتينية :

يتمتع نموذج تنمية شرق آسيا بعدد من الخصائص المشتركة بين الدول المعنية، منها: أولاً السياسة الاقتصادية التوسعية وارتفاع معدلات التراكم المحلي، وتدخل الدولة لتخفيض الانفاق العائلي وتشجيع الادخار وتشجيع الاستثمار . ثانياً : التزام معظم دول شرق آسيا بتقديم تعليم مرتفع الجودة لكل السكان ، مما ساعد على تنمية رأس المال البشري وتوليد المهارات المطلوبة للنمو الاقتصادي . وثالثاً : لم تتعرض دول شرق آسيا لقصور الصرف الأجنبي منذ نهاية الحرب العالمية الثانية ، وكذلك الحال بالنسبة للصين منذ الثمانينات .

أما في أمريكا اللاتينية، فقد عانت معظم دولها من قصور الصرف الأجنبي . وبالرغم من تطبيق سياسات التصنيع منذ الثلaitينيات، إلا أنها لم تكن مرتبطة بالأداء التصديري كما كان الحال في شرق آسيا ، إذ أنها اعتمدت على إدخال الواردات فقط . ولم يكن التعاون بين القطاعين العام والخاص في أمريكا اللاتينية قوياً. أما التعليم فلم يحظ بنفس القدر من الاهتمام، إلا أن الفقراء لم يكونوا يتطلعون إليه في أمريكا اللاتينية . وقد أثر انخفاض معدل الأدخار سلباً على النشاط الاقتصادي المحلي. وكان على الحكومات المختلفة مواجهة التضخم المستمر وانخفاض الدخول .

٢- الخلفيات الثقافية :

اشتركت المنطقتان في السياسات الاقتصادية الرامية إلى التصنيع في ظل تدخل الدولة، وإن كانت شرق آسيا أكثر نجاحاً من أمريكا اللاتينية في هذا المجال. وكانت أمريكا اللاتينية تعاني من الاضطراب السياسي والاجتماعي بدرجة أكبر مما تعانيه شرق آسيا. وفي حين استفادت دول شرق آسيا من تجربة اليابان ، لم تستطع أمريكا اللاتينية الاستفادة منها ولا من التجربة الغربية .

٣- سياسات أمريكا اللاتينية في الواقع :

يعتقد معظم الاقتصاديين في أمريكا اللاتينية أن الاستراتيجيات الصناعية أصبحت غير مجديّة قبل أزمة الديون ، وأنه يجب التحول إلى سياسات ملائمة للسوق . ولكن أمريكا اللاتينية كغيرها من المناطق مرت بنهاية "العصر الذهبي" من حيث النمو الاقتصادي العالمي السريع في ١٩٧٠ تقريباً. وخلال السبعينيات والثمانينيات أدت صدمتا البترول وأزمة الديون إلى صعوبة إدارة الاقتصاد الكلي في أمريكا اللاتينية ، بسبب محدودية استيراد السلع الرأسمالية والوسسيطة. وترتبط على ذلك تباطؤ نمو الناتج وظهور ضغوط تصغرية بسبب نقص الصرف الأجنبي. ولكن الأوضاع تغيرت بعد تدفق رأس المال الأجنبي بعد ١٩٩٠ . وهذا يعني أن تغيير الأداء الاقتصادي يتوقف على العوامل الخارجية أكثر من السياسات الداخلية .

٤- محاربة التضخم :

لقد تم استخدام سعر الصرف كأداة أساسية لمحاربة التضخم من خلال السيطرة على السلع الداخلة في التجارة، إلا أن أسعار السلع والخدمات غير الداخلة في التجارة استمرت في الارتفاع.

٥ - الآثار العامة لزمة السياسات الجديدة :

أدت تلك السياسات إلى مجموعة من الآثار السلبية مثل هيكل الأسعار النسبية المشوهة، وارتفاع أسعار الفائدة المحلية وارتفاع قيمة سعر الصرف الحقيقي وانخفاض القوة الشرائية للأجور الحقيقة، وزيادة تكلفة العمالة في قطاعات السلع الداخلة في التجارة. وكانت هناك اضطرابات مالية مرتبطة بالبورصات التي توسيت لواكبها خاصة المشروعات العامة. هذا بالإضافة إلى حركات رأس المال الأجنبي العنيفة من خلال الحسابات الرأسمالية المحررة. وادي انخفاض معدلات النمو إلى ارتفاع البطالة وسوء توزيع الدخل وزيادة الفقر .

٦ - إمكانية تطبيق تجارب شرق آسيا في أمريكا اللاتينية :

يمكن حل بعض المشاكل المذكورة بالاستفادة من تجارب شرق آسيا، مع ملاحظة أهمية تصميم سياسات مناسبة لكل دولة على حده حسب ظروفها الراهنة . ويمكن القول بأن دول أمريكا اللاتينية تمر حديثاً بمرحلة تحول كبير في سياساتها الاقتصادية ، ومن ثم لا يمكن أن نصل إلى قول محدد بشأن النتائج النهائية، إلا أن النتائج الأولية ليست مواتية. ومن ثم فإن الجمع بين الاقتصاد الكلي والنظرية على مستوى القطاع والمشروع، كما في اتجاه النظام الاقتصادي، يمكن أن يلقى الضوء على أسباب عدم نجاح توليفة سياسات التحرر الجديدة، وبالتالي يشير إلى عمليات التصحيف المناسبة.

الفصل الحادى عشر : الانفتاح والثبات ، وأفاق التنمية في البرازيل ، (إدوارد آماديو)

تنسم التطورات الحديثة في اقتصاد البرازيل بنجاح جهود تخفيض وتثبيت التضخم من خلال عملية دقيقة للإصلاح الاقتصادي المزدوج. وير الاقتاصاد حالياً بمرحلة تحول هيكله واضح له أبعاد مختلفة. وبعد عقد من تطبيق استراتيجية تنمية "تدخلية" ، تتجه السياسات الآن نحو قصر دور الدولة على تحقيق استقرار الاقتصاد الكلي وتقديم الخدمات الاجتماعية الأساسية. ويتمثل أهم عناصر الاصلاح في فتح الاقتصاد للقوى الخارجية بعد ١٩٩٠ مع عودة الائتمان الأجنبي للتدايق.

١ - الأوضاع الهيكلية والتوزيعية ، والاقتصادية الكلية :

شهدت الفترة ٨٥ - ١٩٩٥ تغيرات هامة في البرازيل ، منها الانفتاح الاقتصادي منذ أواخر الثمانينات ، وبداية خطة ناجحة لثبت التضخم في ١٩٩٤ ، والتغيرات الهيكلية التي صحبت خطة الثبات.

أ- جهود التثبيت :

كان التضخم في الثمانينيات مرتبطة بأزمات البترول في السبعينيات وأزمة الديون، بالإضافة إلى تخفيض العملة وتخفيض الأجور. وكذلك زادت الحواجز الجمركية لمواجهة أزمة الديون، ومنحت الديمقراطيّة نقابات العمال قوّة سياسية للمساومة على تحديد الأجور. ولم تستطع خطّatan متناليّتان مواجهة التضخم في الفترة ١٩٩٤ - ٨٦ . ولكن عام ١٩٩٤ شهد " خطة العملة " التي نجحت في خفض التضخم، حيث كان الاقتصاد أكثر افتتاحاً على التجارة الخارجية وكانت الحكومة مستعدة لتحسين قيمة العملة . ومن ثم لعبت الواردات دور عنصر التكيف بين الطلب الكلي والعرض المحلي الكلي، ووضع سعر الصرف الاسمي سقفاً للأسعار ، على الأقل بالنسبة للسلع الداخلة في التجارة الدوليّة.

ب- القيود الخارجية :

فرضت أزمة الديون في الثمانينيات قيوداً خارجية حادة على اقتصاد البرازيل . وكان الانخفاض الشديد في الائتمان الأجنبي والزيادة في خدمة الديون الخارجية يتطلبان خلق فائض تجاري. وأصبح سعر الصرف مربوطاً بتعديل التضخم ، وانخفضت الواردات مع زيادة الحواجز الجمركية. وفي الفترة ١٩٩٤ - ٨٥ ، كان متوسط الفائض التجاري يزيد على ١٠ مليار دولار ، وبالتالي كان الفائض التجاري قادراً على موازنة الحساب الجاري. واستطاع البنك المركزي زيادة الاحتياطيات الدوليّة عن طريق تشجيع بيع سندات الخزانة ، مما ساند العملة المحليّة ضد عمليات المضاربة بعد أزمة المكسيك في ١٩٩٤ .

وقد أدى تحرير التجارة وتحسين قيمة العملة إلى زيادة الواردات بشدة ، مما ترتب عليه زيادة ارتباط اقتصاد البرازيل بالاقتصاد الدولي .

ج- الناتج والتشغيل والانتاجية في الصناعة :

كان معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي في الثمانينيات حوالي ٢٠.٩٪ في المتوسط ، وكان نصيب الفرد منه ثابتاً تقريباً . ثم انخفض هذا المعدل إلى ١٠.٥٪ في الفترة ١٩٩٥ - ٩٠ ، في حين كان هذا المعدل حوالي ٨.٥٪ سنوياً في السبعينيات .

وبينما كان الناتج الصناعي ينمو بنسبة ١٠٪ في الفترة ١٩٩٥ - ٩١ ، انخفض التشغيل في

نفس القطاع بنسبة ٢٢٪ في نفس الفترة ، مما ترتب عليه زيادة انتاجية العمل بنسبة ٤٠٪ ، وذلك نتيجة تبني الابتكارات التكنولوجية .

د- العمالة ، الاجور الحقيقة ، التباين الاجري :

لقد صاحب انخفاض نصيب العمالة الصناعية ارتفاع نصيب العمالة في التجارة والخدمات. وقد بدأت الأجور الحقيقة في الارتفاع في جميع القطاعات بعد ١٩٩٢ . وهناك تقارب في الأجور بين الصناعة والخدمات والصناعة والتجارة، وكان لهذا آثار توزيعية إيجابية .

هـ- توزيع الدخل، نوعية العمالة ، وأفاق نمو الانتاجية :

البرازيل ليست دولة فقيرة ، فهي من الدول ذات الدخل المتوسط ، ولكن توزيع الدخل فيها غير عادل تماماً، ويرجع ٣٠٪ من التباين في الأجر وفى الدخول إلى عدم عدالة فرص التعليم. حيث يؤثر التعليم أيضاً على نمو الانتاجية ، ومن ثم الاقتصاد . وتعتبر البرازيل في موقف ضعيف جداً من حيث قدرة العمال على استيعاب التكنولوجيا الحديثة لزيادة الانتاجية .

٢- تطور استراتيجية النمو في البرازيل :

بدأت البرازيل في أواخر الأربعينيات وأوائل الخمسينيات في اتباع سياسة إحلال الواردات، وذلك في صورة عملية تصنيع تدريجية تعتمد على حماية السوق المحلي وتدعم الاستثمار في القطاع الصناعي. ومع نهاية الثمانينيات أصبح لدى البرازيل "صناعة متكاملة" بمعنى أنها تنتج قدرأً كبيراً من السلع ، وتعتمد قليلاً على الواردات .

وفي أواخر الثمانينيات بدأت البرازيل تستخدم "العالمية" كاستراتيجية نمو ، وذلك من خلال برنامج تدريجي لافتتاح الاقتصاد على العالم ، مما أدى إلى زيادة الواردات وثبات الصادرات. وذلك بحجة أن زيادة الواردات ستؤدي إلى زيادة القدرة التنافسية للمشروعات ثم زيادة الصادرات ، بما يخفف القيود الخارجية على الاقتصاد في النهاية .

أ- الانفتاح ، الميزان التجاري، والميزة التنافسية :

لقد تحول فائض الميزان التجارى من ١٣ مليار دولار في المتوسط في أوائل التسعينيات إلى عجز قدره ٣،٥ مليار دولار في ١٩٩٦-٩٥ . وكان هذا التحول ناتجاً عن الخلل في الميزان التجارى

لقطاع الصناعة التحويلية ، خاصة في قطاع السلع الرأسمالية. وحدث انخفاض في الميزة النسبية للقطاعات كثيفة التكنولوجيا ، وزيادة في الميزة النسبية للقطاعات كثيفة الموارد الطبيعية . وهذا يشير المحاوف نظراً لطبيعة تحيز السوق العالمي للقطاعات المتميزة تكنولوجيا.

٣- مدى ملامحة استراتيجية النمو المتّبعة في البرازيل :

كان لافتتاح الاقتصادي في البرازيل أثراً هاماً على نظام الانتاج . يتمثل أولهما في زيادة اندماج البرازيل في الاقتصاد العالمي ، بينما يتمثل الثاني في تفكك شبكة الانتاج المحلي، وتشير تجربة شرق آسيا إلى أهمية شبكة الانتاج المحلي في نمو الانتاجية والقدرة التنافسية. وهذا عكس الحال في البرازيل حالياً، وهذا عكس الحال في البرازيل حالياً، حيث تستطيع البرازيل تحقيق مزايا كثيرة من الاندماج في السوق العالمي.

الفصل الثاني عشر : الفشل في تحقيق النمو : قصة الاقتصاد المكسيكي، (لورا لوستيج)

غيرت المكسيك استراتيجيتها الاقتصادية تماماً بعد أزمة الديون التي واجهتها في أوائل الثمانينيات، حيث ابتعدت عن سياسة إحلال الواردات وأعادت تحديد دورها في الاقتصاد العالمي. وبعد أكثر من عشر سنوات من السياسة المالية التوسعية انخفض العجز العام بشدة. ومع أوائل التسعينيات انخفض التضخم وبدأ الاتعاش الاقتصادي. ولكن اقتصاد المكسيك دخل في أزمة مالية في ١٩٩٤ ووقع في ركود عميق. وادت سياسات تحرير التجارة وسياسات التثبيت اعتماداً على سعر الصرف إلى دمار الزراعة والصناعة في المكسيك .

١- الأوضاع الاقتصادية الكلية :

شهدت الفترة ١٩٧٣-١٩٩٣ العصر الذهبي للنمو الاقتصادي الذي كان متوسطه ٦٪ سنوياً، وكان معدل التضخم حوالي ٣ - ٤٪ سنوياً، وتراوح معدل الاستثمار الثابت إلى الناتج المحلي الإجمالي حول ١٨٪. وشهدت السبعينيات تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر، وانخفاض القروض الأجنبية ، وتوقف هروب رأس المال .

أ- التنمية الاجتماعية :

تحولت المكسيك من الاستثمار في النواحي الاجتماعية والموارد البشرية في الثلثين إلى

الاستثمار في الاقتصاد في الأربعينات والخمسينات . وهكذا اهملت الموارد البشرية، خاصة في مجال التعليم، فكان نصيب الإنفاق الاجتماعي ينخفض بالرغم من نمو السكان السريع ، مما أثر على نوعية العمالة المتاحة .

وأدى ارتفاع معدل نمو السكان وعدم الاهتمام بتنمية رأس المال البشري إلى حدوث واستمرار الفقر وعدم المساواة . بل إن سياسات الإصلاح الزراعي التي اتبعت بعد ثورة المكسيك لم تؤت ثمارها ولم تحقق العدالة المنشودة . وقد أضير قطاع الزراعة بسبب سياسات تثبيت الاقتصاد الكلى والتنمية الصناعية .

بـ- التنمية الصناعية :

بدأ التصنيع في المكسيك بعد أزمة الكساد الكبير. وبعد الحرب العالمية الثانية تقدم التصنيع في ظل حماية تخفيض قيمة العملة والسياسة التجارية. ومنذ منتصف الخمسينات استمر التصنيع في ظل الموجز الجمركي وغير الجمركي لحماية الانتاج المحلي من المنافسة الأجنبية. وترتب على ذلك زيادة نصيب قطاع الصناعة من إجمالي الناتج من ٢١.٥٪ في ١٩٥٠ ، إلى ٤٢٪ في ١٩٦٠، ثم إلى ٣٠٪ في ١٩٧٠ ، وكانت عملية التصنيع مصحوبة بتغير في هيكل العمالة ونسبة سكان الحضر . ولكن نمو القطاع الصناعي كان نتيجة زيادة عناصر الانتاج وليس الانتاجية. وبالتالي لم يستطع هذا القطاع المنافسة في الأسواق الدولية .

٢- نهاية النمو مع الاستقرار : ١٩٨٢ - ٧٠ :

أدى سوء الإدارة المالية في النصف الأول من السبعينات إلى زيادة معدل التضخم وأزمة ميزان المدفوعات في منتصف ١٩٧٦ ، مما أنهى فترة نظام سعر الصرف الثابت التي استمرت ٢٢ عاماً. وتواتى العجز في ميزان المدفوعات، وارتفاع معدل التضخم، وتزايد العجز الداخلي. وشهد عام ١٩٨٢ انخفاضاً كبيراً في قيمة العملة ، وفرضى في أسواق المال، وتباطأ في النشاط الاقتصادي. ووصلت قيمة الاحتياطيات الأجنبية إلى حوالي شهر واحد من قيمة الواردات .

٣- من الأزمة إلى التكيف، من التكيف إلى الانتعاش : ١٩٩٢ - ٨٣ :

أدركت الحكومة في ذلك الوقت الحاجة الماسة إلى استعادة الاستقرار المالي والسعري، وزيادة تنافسية الاقتصاد المكسيكي، والاعتماد على المدخلات الداخلية وليس الخارجية ، وتشجيع لامركزية

الحياة الاقتصادية . ولكن برنامج التثبيت الذى سانده صندوق النقد الدولى فى ١٩٨٣ لم ينجح، وحدثت أزمة فى ميزان المدفوعات فى منتصف ١٩٨٥ . وأصبحت السياسات المالية والنقدية انكمashية، وانخفاض سعر الصرف، ولكن كان هناك تسارع فى تحرير التجارة كبداية لعملية الاصلاح الهيكلى. ثم حدث انهيار فى البورصة فى ١٩٨٧ ، وبدأت الحكومة تعتبر محاربة التضخم هدفها الأكبر، وحققت نجاحاً فى ذلك. ولكن تحرير التجارة أدى إلى حدوث أزمة مالية فى ١٩٩٥ .

وفي ١٩٨٨ تعهدت الحكومة بتحقيق النمو بدون التضحية باستقرار الأسعار. ولكن الانتعاش تعطل بسبب تحويل الموارد المحلية للخارج . وكان يجب تخفيف عبء خدمة الدين وجذب استثمارات أجنبية جديدة. وفي ١٩٩٠ أعلنت الحكومة أنها ستعيد خصخصة البنوك ، مما أدى إلى سرعة تدفق رأس المال. ولكن هذه العملية كان لها مشاكلها وحدثت أزمة فى ١٩٩٥ . وفي ١٩٩٠ أيضاً كانت المكسيك تحاول التوصل إلى اتفاقية تجارة حرة مع الولايات المتحدة، مما أدى إلى زيادة الثقة في الاصدارات .

٤- من الانتعاش الى الازمة : ١٩٩٥ - ١٩٩٢ :

منذ بداية التسعينيات شهدت المكسيك زيادة كبيرة في تدفق رأس المال الأجنبي. وأدى تحسن سعر الصرف إلى زيادة الاختلال في الحساب الجارى ، وكان هذا يتطلب تدفق رأس المال من الخارج ، وكانت هذه التدفقات تؤدي إلى مزيد من تحسن سعر الصرف وزيادة عجز الحساب الجارى .

ولم يتضح حتى الآن سبب عدم نمو اقتصاد المكسيك بسرعة بالرغم من الاصدارات الاقتصادية الكلية والجزئية التي حدثت منذ أوائل الثمانينيات. وقد يرجع أحد الأسباب إلى تحسن سعر الصرف بسبب تأثيره السلبي على الطلب على السلع المحلية القابلة للتجارة ، وبالتالي على الناتج .

وبعد تخفيض قيمة العملة في ١٩٩٤ حدثت عملية هروب رأس المال بسرعة شديدة . وفي أوائل ١٩٩٥ كان على الحكومة أن تستعيد مصداقيتها. وأسرعت الولايات المتحدة وصندوق النقد الدولي وبنك التسويات الدولية بإنقاذ المكسيك من هذه الأزمة ، وبدأت بوادر الانتعاش في الظهور.

٥- اصلاح القطاع العام وتغيير دور الدولة :

بدأت خصخصة القطاع العام من ١٩٨٣ ، ولكنها زادت بسرعة في ١٩٩٠ - ١٩٩١ ، وقد أدى بيع الشركات الكبرى للقطاع الخاص إلى ظهور عناصر احتكارية في بعض المجالات الحيوية ، خاصة

في قطاع الصناعة التحويلية.

٦- التوجه للخارج : إصلاح التجارة الخارجية ونظم الاستثمار :

أظهرت أزمات ميزان المدفوعات في ١٩٧٦ و ١٩٨٢ الحاجة إلى تغيير نظام الحماية الذي أدى إلى النمو عن طريق رأس المال وليس تحسين الانتاجية . وقد بدأت سياسة التوجه الخارجي في منتصف ١٩٨٥ لعلاج المشاكل القائمة في نظم التجارة والاستثمار الأجنبي . وذلك عن طريق تحرير التجارة، وتخفيض القيود على ملكية الأجانب . والانضمام إلى الجات في ١٩٨٦ ، ودخلت المكسيك في اتفاقية للتجارة الحرة مع الولايات المتحدة في ١٩٩٠ ، ووافقت على اتفاقية النافتا في ١٩٩٤ . وكانت أهداف تحرير التجارة تمثل في تشجيع الصادرات غير البترولية، وكبح التضخم، ورفع الكفاءة الاقتصادية .

٧- التنمية الاجتماعية والموارد البشرية :

كان الإنفاق على التنمية الاجتماعية منخفضاً منذ الثلaitين حتى أواخر الخمسينات ، ولكن حدث تحسن نسبي في الفترة ٥٩ - ١٩٧٦ ، ثم حدث انخفاض آخر خلال فترة الرؤاج البترولي من ٧٨ - ١٩٨١ . ومع أزمة ميزان المدفوعات في ١٩٨٢ ، انخفض الإنفاق إلى مستوى أدنى مما كان عليه في الثلaitين . وبالرغم من تقلب نصيب الإنفاق على التنمية الاجتماعية ، كانت هناك زيادة مستمرة في نصيب الفرد منها من الثلaitين حتى ١٩٨٢ ، ثم انخفض المؤشران معاً . وانعكس هذا بصورة واضحة على التعليم .

٨- السياسة الصناعية في فترة الإصلاح الهيكلى واتجاه النظم الاقتصادية :

اعتمدت حكومة المكسيك منذ أوائل السبعينات على برامج خاصة بقطاعات أو مشاريع محددة لتشجيع التنمية الصناعية، وذلك بهدف زيادة تكامل الصناعة المحلية وزيادة الصادرات المصنعة، وتطوير مصانع مملوكة للمكسيك في مجالات معينة . إلا أن أزمة ١٩٨٢ أدت إلى تراجع الموارز المالية التي كانت مستخدمة لذلك، مما أدى إلى ظهور سياسة حماية . ولكن أزمة ميزان المدفوعات الثانية في ١٩٨٥ كانت فرصة للدخول في برنامج الإصلاح الهيكلى وتحرير التجارة .

٩- تقييم الوضع الراهن :

لازال الوقت مبكراً بالنسبة لمعرفة ما إذا كانت الإصلاحات التي بدأت في منتصف الثمانينات

ستؤدى الى نمو كبير ومستمر . ولكن الأداء السيئ ، للاقتصاد المكسيكي فى أوائل التسعينيات والركود الحاد فى ١٩٩٥ يمثلان علامتين غير مشجعتين . ولكن هاتين العلامتين نتجتا عن ظروف خارجية وليس عن الاصلاحات ذاتها . فهناك دلائل على أن الاصلاح التجارى حق تحسيناً فى انتاجية القطاعات القابلة للتجارة واستجابة سريعة فى الصادرات غير البترولية .

١- السياسات المقترنة لتحقيق تنمية واسعة ومستمرة :

يتطلب تحقيق ذلك توجيه الاستثمارات الى البنية الأساسية ، خاصة شبكات الاتصالات والمواصلات وتشجيع استخدام التكنولوجيا الحديثة وتشجيع رأس المال للدخول في استثمارات جديدة ، وتوفير عرض مناسب من العمالة الماهرة وتسهيل نشر المعرفة وإصلاح النظم القانونية والقضائية والتنظيمية لزيادة الثقة في الاجراءات التعاقدية .

ويمكن أن يكون اتجاه النظم الاقتصادية مفيداً في المجالات السابقة ، حيث يركز على سلوك المنشأة ، والتنسيق بين المنشآت والصناعات ، والتنسيق بين القطاعين العام والخاص . ويمكن أن يساهم هذا الاتجاه مع تجربة شرق آسيا في دعم الروابط الهيكلية ، حيث تشير دراسة حديثة إلى أن التحرير السريع في المكسيك دمر العلاقات بين المشروعات الصغيرة والمتوسطة التي تتبع الأجزاء ، والتكوينات . وكان يجب ادماج هذا القطاع في الاطار الاقتصادي العام تجنبأً لظهور هيكل مزدوج .

الفصل الثالث عشر : اقتصاد بيرو : ١٩٥٠ - ١٩٩٥ ، (أوسكار دانكورت)

١- مراحل النمو في بيرو : ١٩٥٠ - ١٩٩٥ :

يمكن تقسيم هذه الفترة إلى ثلاث مراحل : أولها فترة النمو السريع من ١٩٧٥ - ١٩٨٥ ، حين كان الناتج الفردي ينمو بمعدل ٢،٥٪ سنويًا، وشهدت المرحلة الثانية في الفترة ١٩٩٢ - ١٩٧٦ أزمة طويلة الأجل بها دورات عنيفة من الكساد والرواج ، وكان الناتج الفردي ينكمش بمعدل ٠،٢٪ سنويًا، أي أنه عاد إلى مستوى الذي كان عليه قبل ثلاثين عاماً في نهاية الفترة . أما المرحلة الثالثة فاستمرت من ١٩٩٦ - ١٩٩١ وكانت تتسم بالاستقرار والتتوسيع ، حيث كان الناتج الفردي ينمو بمعدل ٣٪ سنويًا . وكانت قيم معدل التضخم في المراحل الثلاث ١٠٪، ٨٣٪، ٥٢٪.

٢- استراتيجيات النمو ودورات الاستثمار :

كان اقتصاد بيرو في الفترة من ١٩٤٨ إلى نهاية السبعينيات يعتمد على التصدير في إطار

السوق الحر وتضاؤل تدخل الحكومة. ثم اتبعت سياسة إحلال الواردات في الفترة من ٦٨ - ١٩٧٥ وطبقت استراتيجية التصنيع ، وارتفع مستوى حماية السوق المحلي وتدخل الدولة. وادى تأمين قدر كبير من الاستثمار الأجنبي إلى تكوين قطاع عام قوى يسيطر على أكثر من ٣٠٪ من الناتج المحلي الاجمالي، ٧٥٪ من الصادرات، ٥٠٪ من الواردات، ٥٠٪ من الاستثمارات الثابتة، ٦٥٪ من الائتمان المصرفي، ٣٥٪ من العمالة في قطاع الأعمال. ولكن استراتيجية النمو تغيرت كثيراً في المرحلة الثالثة مع خصخصة الشركات العامة، وتحرير التجارة، والعودة إلى نموذج تصدير المواد الأولية، مما أفقد الصناعة أهميتها. وأصبح لرأس المال الأجنبي دور كبير في قطاعات الصادرات الاستخراجية والشركات التي تمت خصخصتها.

٣- التحول للدولار والنظام المالي :

أدى التضخم الجامح في بيرو إلى الإطاحة بالعملة الوطنية وإحلال الدولار محلها. واستمر هذا التحول حتى بعد انخفاض التضخم ، وذلك بسبب تحرير التجارة وسعر الصرف واعتماد النظام المصرفي على التعامل بالدولار مع القطاع الخاص، وعدم قدرة البنك المركزي على التحكم في عرض النقود.

٤- حدود وامكانات الصناعة :

أدت عملية التصنيع التي بدأت في الخمسينات إلى تغيير هيكل الاقتصاد ، فخلال الفترة ٥ - ١٩٧٤ كان قطاع الصناعة التحويلية يقود النمو الاقتصادي الكلى. وفي سنوات الازمات كانت الصناعة التحويلية تنمو بمعدل أقل من معدل نمو الناتج المحلي الاجمالي. وبالرغم من أن هذا القطاع لم يحقق قاعدة تصدير قوية، ولم يولد علاقات قوية بين فروعه أو مع القطاعات الأخرى، فإن وجود بعض الأنشطة الصناعية التي ساهمت إيجابياً في الميزان التجاري يشير إلى أنه كانت هناك امكانيات لتقويه طاقته التصديرية وتوفير انتاج تنافسي للأسواق الداخلية والخارجية .

٥- الفقر ومستوى المعيشة في بيرو :

تشير التقديرات الرسمية إلى أن ٤٨٪ من سكان بيرو يعانون الفقر، وتقل نسبة الفقرا ، في المضر عنها في الريف (٤٥٪ مقابل ٦٨٪) ، وذلك في ١٩٩٤ . وتشير البيانات أيضاً إلى ان نسبة الفقرا، انخفضت في الفترة ٧٠ - ١٩٨٠ ، ولكنها عادت للارتفاع ثانية بعد ذلك. وقد

انعكس هذا على تدهور المستويات الصحية والتعليمية خاصة في الريف.

وقد مرت البرامج الاجتماعية المخصصة لمعالجة المشاكل الاجتماعية بتحولات ارتبطت بالأداء الاقتصادي، ففيما بين ٤٠ - ١٩٦٠ كان هناك نمو في الإنفاق على خدمات الصحة والتعليم، وفي السبعينيات كان الاهتمام منصبًا على سياسات إصلاح الملكية، ومع ذلك أدى نمو الاقتصاد إلى ارتفاع التشغيل والأجور وتطور الخدمات الاجتماعية. ولكن الثمانينيات شهدت أزمة اقتصادية أثرت على الإنفاق على مثل هذه الخدمات، خاصة البنية الأساسية مثل المدارس والمستشفيات. ولكن بداية من ١٩٩٣ أدى الراجح الاقتصادي إلى زيادة قدرة الحكومة على الإنفاق على البرامج الاجتماعية.

الباب الثاني: امكانية تطبيق تجربة تنمية شرق آسيا في الدول الأفريقية

(أوراق بحثية - معهد تنمية ماوراء البحار)

الفصل الرابع عشر: سياسة التنمية في أفريقيا، شابلا يبدج

١- تحديات التنمية :

لكل مرحلة تنمية مزدوجها الخاص بها. وهناك اختلاف بين الكتاب حول طبيعة نجاح دول شرق آسيا وعناصر الفشل لدى الدول الأفريقية. والنجاح عملية معقدة تعتمد على الهدف الذي تحدده كل دولة ، والذى يتمثل عادة في النمو السريع والستمر ، حيث إنه يساعد على تحقيق أهداف أخرى. وهنا نجد أن تجربة شرق آسيا حققت تغيرات هيكلية في اقتصاداتها: استقرار الاقتصاد الكلى، توازن العلاقات مع العالم الخارجي، كفالة في البنية الأساسية ونظم التمويل ، عدالة توزيع الدخل نسبياً والاتفاق على الأهداف. وفي مقابل ذلك ، تمثل مشاكل معظم الدول الأفريقية - ومنها غانا، وزيمبابوي وجنوب أفريقيا - في انخفاض النمو، وانخفاض الاستثمار وضعف التقدم التكنولوجي وبطء التغير الهيكلي واحتلال التوازن الخارجي ، وضعف البنية الأساسية ، وسوء توزيع الدخل.

٢- السياق التاريخي لسياسات التنمية :

تساعد دراسة السياق التاريخي على معرفة كيفية تغير السياسات وتنتائجها. وتساعد أيضًا على معرفة أوجه التشابه والاختلاف بين تجربة شرق آسيا والدول الأفريقية. إذ أن حداثة استقلال الدول الأفريقية يؤدي إلى اختلاف الموقف من قبول التدخل الخارجي وتحديد دور الحكومة. وكان العهد الاستعماري يعني ارتفاع مدى تدخل الدولة في جميع المجالات. ثم ظهر التخطيط على

المستوى القومي ثم التدخل الخارجي من المؤسسات الدولية. وكانت برامج التكيف الهيكلى تقوم على افتراض أن الحكومة يجب أن تقتصر على وضع إطار التنمية فقط. أى أن التغير فى السياسات وفى تطبيقها لم يكن نابعاً من السياسات الوطنية دائماً.

٣- تفسير تغير الأداء :

تقول معظم تحليلات أداء شرق آسيا إن نجاح تلك التجربة يرجع إلى تدخل الحكومة بصورة صحيحة، سواء تدخلت لتشجيع التنمية ، أو تدخلت لمجرد وضع إطار التنمية فقط. وهناك تفسير آخر يركز على الموارد الطبيعية للدولة، والموارد البشرية، والبنية الأساسية المتاحة. ويركز التفسير الثالث على النظم القائمة كنقطة بداية، حيث تشمل هذه النظم علاقات التمويل والانتاج، والعلاقات بين مختلف القطاعات، وقد يركز هذا التحليل على الأفراد داخل المؤسسات بالإضافة إلى المؤسسات ذاتها. ولكن نجاح السياسات يعتمد على النظم والموارد. والنظام ذاتها تتأثر بالسياسات ، خاصة بمدروز الوقت. وقد تعتمد النظم على الموارد. ولكن الموارد يمكن أن تتغير مع الزمن استجابة للسياسات ، وطريقة عمل النظم ، وطريقة استغلالها هي أيضاً. وهنا يجب البحث في أوجه الاختلاف بين الأوضاع في شرق آسيا وأفريقيا.

الفصل الخامس عشر: تطبيق منهج النظام الاقتصادي على جنوب إفريقيا، (جيروت لـ ديفت، كريمس هارمس، جيمس بليجنوت)

١- فترة النمو والتنمية المنتظمة : ١٩٦٧ - ١٩٧٥ :

كان تطور اقتصاد جنوب إفريقيا يتسم بتوسيع القطاع الأولي حتى ١٩٢٠، ثم بدأ ظهور التطور الصناعي في العشرينات. ووصل معدل النمو السنوي حوالي ٦٪ في الفترة ٢٠ - ١٩٦٠. وقد تحقق هذا النمو عن طريق عملية التطوير المؤسسي وبناء القدرات في القطاعات الحقيقة والمالية، من خلال مبادرات وأنشطة القطاعين العام والخاص. ولكن الفترة التي امتدت من نهاية الخمسينيات حتى ١٩٧٥ شهدت تزايد العزلة الدولية، وتكتيف الإجراءات الامنية الداخلية. وارتفاع التضخم، والنمو الاقتصادي السلبي. ويرجع السبب في تفاوت الأداء بين الفترتين إلى استخدام التطوير المؤسسي والنظام الاقتصادي كأداة لتحقيق أهداف سياسية. وقد شهدت نفس الفترة زيادة حركة المقاومة الداخلية ومن ثم تغيرت أهداف النظام من تحقيق التنمية الاقتصادية إلى تحقيق الاستقرار السياسي.

٢- سنوات الركود والتحول الاقتصادي : ١٩٩٥ - ٧٥ :

شهدت الفترة ٧٥ - ١٩٨٤ حالة ركود اقتصادي ، وبعد انخفاض أسعار الصادرات بشدة في أوائل الثمانينيات فقدت جنوب أفريقيا قدرتها التنافسية. وكان هناك جفاف حاد في ١٩٨١، أدى إلى استيراد أغذية كانت تصدر عادة. وانخفض معدل النمو، والدخل الفردي وحدث عجز كبير في الميزان التجاري في الفترة ٨١ - ١٩٨٥.

وشهدت الفترة ٨٥ - ١٩٩٣ فرض العقوبات الدولية والامتناع عن الاستثمار ، وهروب رأس المال ، والتوقف عن سداد الديون وإعادة جدولتها ، وانخفاض مستوى الاحتياطيات الأجنبية لتغطي شهرين فقط من الواردات في ١٩٨٩. وأصبح معدل نمو الدخل الفردي سالباً، وانتشر الفقر، وانخفضت إنتاجية العمالة ، وارتفع معدل البطالة إلى ٣٣٪ في ١٩٩٢.

أما فترة ما بعد الانتخابات الحرة (٩٤ - ١٩٩٥) فقد شهدت إزالة كل الحاجز السياسية التي كانت تعوق التنمية الاقتصادية، حيث الغيت العقوبات وعادت الاستثمارات وتدفقت القروض والمعونات. وترتب على ذلك حدوث استقرار سياسي ، وانخفاض معدل التضخم، واستقرار سعر الصرف، وزيادة الإنتاج الزراعي، وارتفع معدل النمو الاقتصادي من ١٠.٣٪ في ١٩٩٣ إلى ٣.٣٪ في ١٩٩٥.

٣- امكانية تطبيق منهج النظام الاقتصادي في جنوب أفريقيا :

يوضح التاريخ الاقتصادي لجنوب أفريقيا وجود ارتباط قوي بين بناء القدرات ، وتطوير المؤسسات وتكوين البنية الأساسية المادية والاجتماعية من ناحية ، والنمو والتنمية الاقتصادية من ناحية أخرى. وهذا يعني أن حالة جنوب أفريقيا تعتبر مثالاً على امكانية تطبيق منهج النظام الاقتصادي. إذ أن تاريخ التنمية الاقتصادية في جنوب أفريقيا عبارة عن توسيع البنية الأساسية المؤسسية والمادية والاجتماعية على أيدي الحكومة والقطاع الخاص. وقد انتقلت جنوب أفريقيا من الاقتصاد الزراعي، إلى الزراعي التعديني، ثم إلى الاقتصاد الزراعي، التعديني، الصناعي والخدمي، وذلك بعد تطور نظم التمويل والمواصلات.

٤- مدى ملائمة السياسة الاقتصادية الحالية من منظور منهج النظام الاقتصادي :

هناك برنامجان للنمو والتنمية الاقتصادية المتواصلة، ظهر أولهما في ١٩٩٤ ، وهو عبارة عن

مجرد رصد لاحتياجات ولا يحتوى على كيفية اشباعها ، وظهر البرنامج الثاني فى ١٩٩٦ ، وهو عبارة عن استراتيجية عملية تحدد بدقة أدوار الحكومة والقطاع الخاص فى عملية النمو والتنمية وتوزيع الدخل . ويتفق البرنامج الثاني كثيراً مع منهج النظم ، ولكن هناك شكلاً فى قدرة الحكومة على تنفيذه . فالحكومة ملتزمة بالتوجه الخارجى لتوسيع الصادرات وإزالة قيود ميزان المدفوعات على النمو . ولكن نقابات العمال وقدراً كبيراً من القطاع الخاص المنظم غير راضين عن تخفيض الجمارك والمنافسة التى ستترتب على ذلك . وهناك حاجة إلى خلق بيئه مستقرة تزيد الثقة وتشجع الاستثمار الخاص ، فى حين تعانى جنوب افريقيا من مشاكل أمنية كثيرة .

الفصل السادس عشر : تطبيق منهج النظام الاقتصادي على زيمبابوى، (بيتر روينسون)

كانت زيمبابوى جزءاً من اتحاد روديسيا ونياسالاند (٥٣ - ١٩٦٣) . وقد انهار هذا الاتحاد فى ١٩٦٣ ، وفي ١٩٦٥ استقلت روديسيا عن بريطانيا فى ظل حكم عنصري ، مما أدى إلى فرض العقوبات الدولية عليها حتى استقلت فى ١٩٨٠ . وقد شهدت الفترة ٦٥ - ١٩٧٤ معدل نمو مرتفع وصل إلى ٨٪ سنوياً ، وكان معدل نمو العمالة ٤٪ سنوياً . وبعد ذلك تدهور الاقتصاد نتيجة التصعيد العسكري للمقاومة الوطنية وزيادة أسعار البترول . وعندما استقلت زيمبابوى فى ١٩٨٠ كان اقتصادها ضعيفاً جداً . وشهد العقد التالى ٨٠ - ١٩٩٠ نمواً ايجابياً منخفضاً في الناتج المحلي الاجمالي (٢٪) . وكان معدل نمو التشغيل الرسمي ١٠.٥٪ سنوياً ، مما أدى إلى ظهور بطالة المتعلمين . وهكذا اضطر الجميع إلى التخلص من سيطرة الحكومة على النشاط الاقتصادي وقبول برنامج التكيف الهيكلى المدعم من البنك الصنديق فى ١٩٩١ .

١- التحول إلى استراتيجية اقتصاد السوق في التسعينات :

اتبعت زيمبابوى برنامج التكيف الهيكلى الاقتصادي ، ولكن نتائجه كانت سلبية . حيث كان معدل النمو يقل عن ١٪ سنوياً حتى ١٩٩٥ ، بل إن كل المؤشرات الكلية أصبحت فى ١٩٩٥ أدنى مما كانت عليه فى ١٩٩٠ . والتي كانت بدورها أقل منها فى ١٩٨٥ . ويرجع هذا التدهور إلى عوامل خارجية منها الكساد العالمى والجفاف ، وفي الداخل كان هناك خلاف بين الحكومة والقطاع الخاص على الأهداف .

٢- استقرار الاقتصاد الكلى :

كان برنامج التكيف الهيكلى يهدف إلى تخفيض عجز الموازنة إلى ٥٪ من الناتج المحلى الإجمالى بحلول ١٩٩٥، حيث كان متوسطه قبل ذلك ١٠٪. وأدى الجفاف إلى ارتفاع معدل التضخم إلى ٣٪ في ١٩٩١ ثم إلى ٤٢٪ في ١٩٩٢، ولم ينخفض عن ٢٠٪ بعد ذلك. ولم تستطع الحكومة مواجهة ذلك بسبب زيادة الإنفاق، ونقص الإيرادات، وعقب، الدين.

٣- دور الدولة :

لقد كان دور الدولة كبيراً منذ ١٩٦٥ حتى ١٩٩١، ولكن إسهام الدولة في النمو أصبح ضئيلاً بعد ذلك، لأن السياسات الاقتصادية ليست موضوعة في سياق استراتيجية تنمية متسقة، ويساهم سوء الادارة والمشاكل السياسية. ومن هنا يجب أن يزيد دور الدولة في تقدم البنية الأساسية المادية والاجتماعية. ويجب عليها إصلاح جهازها الإداري بتخفيض عدد العاملين ورفع مرتبات الباقيين. وكذلك يجب تشجيع رجال الصناعة والمنظرين لتوسيع قاعدة النشاط الصناعي، وبينما، الثقة بين الحكومة والقطاع الخاص.

٤- تطور النظام المالي :

كان وجود نظام مالى جيد سبباً فى ازدهار النظام الانتاجى خلال السنوات الأولى من الاستقلال. حيث كانت هناك علاقات قوية بين المشروعات الزراعية والصناعية والبنوك التجارية. بل إن النظام المصرفي ساعد فى انشاء، وتمويل الصناعات والمشروعات الصغيرة. ولكن لا زالت هناك حاجة إلى زيادة المنافسة خاصة لتمويل التجارة ، بالإضافة إلى تطوير وتحرير الاجراءات المنظمة بعض جوانب التمويل .

٥- الاستثمار والتجارة والتمويل الخارجى :

أثرت العقوبات سلباً على تدفق الاستثمار الأجنبى ماعدا استثمارات جنوب إفريقيا. وقامت شركات تعدينية كبيرة بتصفية نشاطها فى زيمبابوى. ومع ذلك استمرت الحكومة الجديدة فى إصدار التصريحات التى تربك المستثمرين الأجانب. بالإضافة إلى القيود الموجودة أصلاً على الاستثمار الأجنبى. وبذلك أصبح صافى تدفق الاستثمار الأجنبى المباشر سالباً فى الثمانينات .

٦- انطباق منهج النظام الاقتصادي على حالة زيمبابوي :

مقارنة بدول افريقية أخرى ، تتمتع زيمبابوي باقتصاد متقدم ومتكملاً . وتكون أوجه قوته في القدرات التكنولوجية الضخمة والخبرة الكبيرة في قطاعات الانتاج والخدمات والنظام التطور ، والقوى العاملة الجيدة . ولكن هناك بعض الاختلالات التي تعرقل عمل النظام كشبكة متكاملة ، ومن أهمها أن النخبة الحاكمة ترى أن مصالحها تتحقق في ظل الأوضاع السلبية السائدة . وبالتالي يجب أن يكون هناك إدراك بأن الوضع الأكثر عدالة يساعد على الوصول إلى مسار التنمية المتواصلة.

الفصل السابع عشر: امكانية تطبيق تجربة شرق آسيا على غانا، (دواجلاس زورميلو)

١- تاريخ اتخاذ قرارات وتطبيق سياسات التنمية في غانا : ١٩٨٣ - ٥١ :

جريدة غانا نماذج عديدة ذات استراتيجيات تنمية مختلفة، ولكنها لم تنجح كثيراً، ويرجع ضعف الأداء، إلى عوامل خارجية وأخرى داخلية، منها ضعف التطور المؤسسي وضعف التفاعل بين مختلف أطراف الحياة الاقتصادية. ولم يكن هناك استقرار سياسي بسبب تغيير الحكومات والانقلابات، مما ترتب عليه عدم استقرار السياسات الاقتصادية .

وقد تغيرت أيديولوجية الحكومة في هذه الفترة من النمط الرأسمالي (٥١ - ١٩٦١) إلى النمط الاشتراكي (١٩٦١ - ١٩٦٦)، وشهدت الفترة الأولى محاولة إعادة تنظيم الهيكل الإداري، واستخدام البنية الأساسية لتطوير الاقتصاد ، وذلك باستخدام الاستثمار العام لتقديم الخدمات العامة، رغبة في تحقيق التنمية الزراعية والصناعية والتجارية ، ولكن هذه السياسة أدت إلى ظهور قيود على الميزانية في أواخر الخمسينيات ، ولم تفلح في اجتذاب الاستثمار الأجنبي. ثم اضطررت الحكومة إلى التدخل المباشر في عملية الانتاج من خلال التصنيع لاحلال الواردات وذلك في الفترة الثانية (٦٢ - ١٩٦٦) باللجوء إلى فرض القيود على سعر الصرف والواردات. وفي ١٩٦٦ أطاح انقلاب بالحكومة وكان الوضع الاقتصادي حينئذ سيناً، فقد ظهرت الطوابير، والسوق السوداء، وارتفعت الأسعار، وأزمة ميزان المدفوعات.

وشهدت الفترة التالية (٦٦ - ١٩٨٣) إزالة كل القيود التي فرضتها الحكومة السابقة ، والتحول إلى اقتصاد السوق والقطاع الخاص والنظام الالامركزي . وكانت أهدافها تمثل في مواجهة

قصور السلع الاستهلاكية وقطع الغيار والمواد الخام وترشيد الإنفاق الحكومي، وشخصنة بعض المشروعات والتخلص عن الخطة وبرنامج التصنيع وجدولة الديون الخارجية، وتشجيع الصادرات ومراجعة الاتفاقيات التجارية. واضطرت الحكومة العسكرية إلى تبني برنامج التكيف الهيكلي مع البنك الصنديق في ١٩٨٣.

٢- التكيف الهيكلي : برنامج الانعاش الاقتصادي : ١٩٩٥ - ٨٣ :

كان البرنامج يهدف إلى تصحيح الاختلالات الداخلية والخارجية وإلى الإصلاح المؤسسي . وأصبح التركيز على قضايا الاقتصاد الكلى لتصحيح أسعار السوق ، وإعادة تحصين الموارد، وتحسين البنية الاقتصادية. ولكن البرنامج اهمل بناء العلاقات بين الحكومة والأطراف الاقتصادية الأخرى وبين هذه الأطراف بعضها البعض ، وبالتالي انخفضت الكفاءة الاقتصادية .

وفي البداية حق البرنامج نتائج طيبة حيث أصبح النمو الاقتصادي موجباً، وانخفض التضخم من ١٢٪ قبل البرنامج إلى ١٠٪ في ١٩٨٥ . ولكن هذه النتائج تبدلت منذ ١٩٩٠ ، حيث انخفض معدل النمو ، وارتفع معدل التضخم إلى ٧٪ في ١٩٩٥ . ولم يستطع البرنامج تحقيق الإصلاح المؤسسي . ولما زال هناك قدر من الشكوك بين الحكومة والقطاع الخاص ونقابات العمال . ولم يهتم البرنامج بالقطاع الخاص ، بل إن بعض السياسات كان لها تأثير سلبي عليه .

٣- امكانية تطبيق منهج النظام الاقتصادي على غانا :

يعتبر اقتصاد غانا ضعيفاً من حيث الانتاج والتسويق والتوزيع. والعلاقات بين القطاعات وداخلها ليست قوية. وقد ركز برنامج التكيف الهيكلي على أحد الجوانب فقط، في حين أن منهج النظام الاقتصادي يركز على كل الجوانب الاقتصادية للدولة وسلبياتها. ومن ثم فإن هذا المنهج يقدم تفسيراً لتلك الوضع ، ولكنه يحتاج إلى مزيد من التفاصيل حتى يمكن تحليل آليات العمليات التي ستؤدي إلى بناء القدرات وال العلاقات والبنية السياسية المطلوبة . فهناك حاجة إلى تبني سياسات أكثر تفصيلاً من التي يقدمها البنك الصنديق ، وذلك حسب ظروف كل دولة على حده .

الفصل الثامن عشر: الدروس المستفادة من دراسات الدول الأفريقية، (شايلا بيدج)

٤- أهمية النظام الاقتصادي :

لقد كان النظام، يعني هيكل العلاقات القائمة بين القطاعات والمؤسسات الاقتصادية ، بمثابة

التفسير الرئيسي للأداء الاقتصادي في هذه الدول، إذ أن فترة النمو السريع في جنوب أفريقيا كانت مرتبطة بالعلاقات الوثيقة بين القطاعين العام والخاص ، وكان القطاع العام يستجيب لاحتياجات القطاع الخاص من حيث المؤسسات والبنية الأساسية. وعلى عكس ذلك فإن الضغوط السياسية وعدم الاستقرار في النظام الاقتصادي خلق عقبات كثيرة أمام هذا التعاون بعد ١٩٦٠ . وينطبق نفس الشيء على زيمبابوي إلى حد كبير بسبب سياسة الحكم العنصري. أما في غانا فإن الدراسة تؤكد على الحاجة إلى الاستقرار السياسي وبناء الثقة بين الأطراف السياسية والاقتصادية. وهذه السلبيات ليست موجودة في شرق آسيا.

٢- المؤسسات :

في حالة جنوب أفريقيا، كانت هناك مؤسسات كثيرة متكاملة ومتطرفة، وكانت أهدافها وسياساتها واضحة، ولكنها كانت تستبعد غالبية السكان السود. ومن ثم فإن برامج الاصلاح بعد ١٩٩٤ كانت تركز على تغيير هذه المؤسسات وإدماج المستبعدين. وفي حالة زيمبابوي يقال إنه لم يكن هناك التزام من السياسيين بتطوير المؤسسات اللازمة، إذ أن كثرة تغيير الحكومات والسياسات أدى إلى عدم استقرار وتطور مثل تلك المؤسسات. أما في غانا فكان الوضع أسوأ من ذلك كثيراً، ومن ثم يمكن القول بأن المؤسسات كانت بمثابة عناصر ثانوية في هذه الدول.

٣- البنية الأساسية المالية والمادية :

كانت البنية الأساسية في جنوب أفريقيا تستجيب لحاجات التنمية المنشورة حتى عام ١٩٦٠ ، حيث أصبحت تلبي الاحتياجات الأمنية أساساً حتى عادت إلى وضعها الطبيعي منذ ١٩٩٠ ، ولكنها لم تستطع معالجة نتائج إهمال الفترة السابقة .

وكانت ظاهرة تحول استجابة البنية الأساسية من المجال التنموي إلى المجال الأمني موجودة في كل من زيمبابوي وغانا ، وذلك لأسباب وفي توقيتات مختلفة . وتشير تجربة هذه الدول إلى أن البنية الأساسية ترتبط بالتنمية ، ولكنها ليست شرطاً كافياً أو ضرورياً لها. وكان هذا مرتبطاً بالاستقرار السياسي الذي افتقدته هذه الدول، على عكس الوضع السائد في شرق آسيا.

٤- الظروف الخارجية :

تأثرت جنوب أفريقيا بفرض العقوبات الدولية منذ الثمانينيات ، مما أثر على صادراتها

وارداتها، وحركة الاستثمار الأجنبي فيها. وقد فرض عليها ذلك اتباع سياسة إحلال الواردات كنقطة للتنمية. وكانت زيمبابوي تعانى من وضع مماثل حتى ١٩٨٠، وكان الاقتصاد مقيداً في أوائل سنوات الاستقلال ، ولم ينفتح هذا الاقتصاد إلا مؤخراً . وتعانى غانا مثل جنوب افريقيا من ضعف علاقات التصدير لأنها مصدرة للمنتجات الأولية أساساً. وتعانى مثل زيمبابوى من ضعف العلاقات الداخلية بسبب عدم وجود قطاع صناعي متكملاً. وقد أدت هذه الأوضاع إلى إحجام رأس المال الأجنبي والتكنولوجيا المستوردة عن الدخول إلى هذه الدول والبقاء فيها.

٥- الثروات الطبيعية :

تتمتع معظم الدول الأفريقية بثروات طبيعية وفيرة، ولكنها لا تتمتع بوفرة العمالة مثل شرق آسيا، بالإضافة إلى انخفاض المهارات والموارد البشرية. ومع ذلك لا يعتبر نقص الموارد الطبيعية سبباً مقبولاً للفقر والتخلف، إذ أن وجود النظم والعلاقات والسياسات السليمة هي السبيل للتنمية والتقدير. فهناك قول بأن ندرة الموارد الطبيعية مع كثرة الموارد البشرية، كما في شرق آسيا، يؤدي إلى ظهور حافز قوى للقيام بمبادرات التنمية وتحسين المهارات. أى أن الموارد الطبيعية تؤثر على نمط التنمية، وعلى مدى الإصرار على التنمية.

الفصل التاسع عشر: مقارنة تجربة الدول الأفريقية بتجربة شرق آسيا، (شایپلا برج)

١- ملامحة تقسيم العمل الآليمي في آسيا :

لم تهتم دراسات الدول الأفريقية بمسألة أنماط تقسيم العمل في الصناعة بين الدول الأوروبية والدول الأفريقية، لأن هذا لم يكن عنصراً هاماً في تجربتها حتى الآن . حيث تختلف العلاقة بينهما عن العلاقة بين دول شرق آسيا واليابان . فالدول الأفريقية تقدم الموارد الطبيعية الرخيصة نسبياً لأوروبا . ولا تقدم العمالة الرخيصة.

٢- تطبيق تجربة شرق آسيا على الدول الأفريقية :

يهدف استخدام منهج النظام الاقتصادي إلى تفسير حسن أدا، اليابان ودول شرق آسيا، ومعرفة الشروط الازمة لنجاح هذه التجارب، حتى يمكن تطبيقها في مناطق أخرى. ويركز تحليل نجاح تجربة اليابان على الأوضاع الاقتصادية والسياسية الخارجية، وعلى مواردها الطبيعية والعمالة الماهرة . ويركز أيضاً على عوامل سلوكية مثل الادخار والإبتكار . ويقال ان المؤسسات اليابانية بصعب

نجلها إلى غيرها من الدول ، لاعتمادها على بعضها البعض وعلى الظروف المحيطة بها. ولكن ما هو تفسير تباطؤ النمو في اليابان وغيرها من دول شرق آسيا الآن ؟

٣- العمالة :

تتمتع معظم دول شرق آسيا بوفرة في العمالة الماهرة، وإن كانت ماليزيا أصبحت مستوردة للعمالة بعد تحقيق التشغيل الكامل. ولكن الدول الأفريقية تعاني نقصاً حاداً في عرض العمالة الماهرة، ونصف الماهرة، كما هو حال جنوب أفريقيا.

٤- التمويل :

هناك تركيز واضح على دور ارتفاع الادخار في كل دراسات الدول الآسيوية . وكذلك توافر مؤسسات تمويل جيدة، وارتفاع درجة ثقة الأفراد فيها. ولكن السلوك الادخاري الجماعي والتعامل مع هذه المؤسسات عنصر جوهري تفتقده معظم الدول الأفريقية لأسباب عديدة .

٥- طول زمن التجربة :

تتمتع تجارب شرق آسيا بطول تاريخها الاقتصادي المستقر نسبياً بالمقارنة بمعظم الدول الأفريقية. وفي بعض الأحيان قد تولد ظروف عدم الاستقرار حالة الاستقرار، كما في حالة ماليزيا. وهذا يدفع إلى التفاؤل بالنسبة للدول الأفريقية، وإن كان الأمر صعباً في حالة غالباً بسبب كثرة تغير سياساتها.

٦- تدخل الحكومة :

تركز معظم دراسات الدول الآسيوية والأفريقية معاً على دور الحكومة، ولكن المهم بالنسبة لنهج النظام الاقتصادي ليس ماتفعله الحكومة، بل المهم هو كيفية استجابة الاقتصاد لها، أو استجابة الحكومة للحاجات الاقتصادية. فهناك أمثلة على أن الحكومات العاجزة قد تدمر الاقتصاد بتدخلها. ومن ثم يجب عدم تجاهل تدخل الدولة كأداة، إلا أنه إذا فشل التدخل فإنه يجب تغييره. وعند المقارنة بين نجاح تدخل حكومات شرق آسيا وفشل تدخل حكومات أفريقيا، يظهر انخفاض مستوى التعليم والتدريب في أفريقيا عنه في شرق آسيا كمبرر لهذا الفرق .

٧- التعليم :

سبقت الاشارة إلى أهمية دور التعليم والتدريب في تحقيق التنمية، حتى على مستوى المسؤولين

الحكوميين، ومن ثم فهو عنصر سهل لتحقيق الكفاءة في جميع المجالات وعلى جميع المستويات. وتشير الدراسات إلى أهميته على مستوى الفرد من حيث القدرة على الاستفادة من المعلومات وزيادة الدخل وحسن التصرف فيه، وادرالك معنى السياسات العامة وأهدافها والتفاعل معها.

-٨- امكانية تطبيق منهج النظام الاقتصادي في المقارنة بين الدول الأفريقية وشرق آسيا :

تشير دراسات الدول الأفريقية إلى أنه يمكن الاستفادة من تاريخ التجربة الآسيوية وخصائصها المؤسسية، حيث تستفيد دراسة جنوب أفريقيا من المنظور التحليلي لمنهج النظام الاقتصادي كطريقة لدراسة ما الذي يجعل الأداء الاقتصادي ناجحاً. ويتبين من المقارنة أن الأمر لا يتوقف على مجرد توافر المؤسسات، ولكنه يعتمد كثيراً على توافر الالتزام العام سياسياً واقتصادياً بأهداف النمو والتنمية، وهنا تظهر مشكلة البحث فيما إذا كان هذا الالتزام أمراً قابلاً للنقل أم لا، لأنه عنصر مفتقد في الكثير من الدول الأفريقية ، حتى تلك التي توافر بها المؤسسات المطلوبة.

الفصل العشرون: الختام، (شايلا بيرج)

١- تطبيق منهج النظام الاقتصادي :

لقد سمح لنا منهج النظام الاقتصادي بتحديد بعض عناصر تجربة شرق آسيا التي تلامي الدول الأفريقية، حيث كان يركز على الأوضاع والأحداث الفعلية، وليس الإطار النظري. وقد اتبع ان الدول الأفريقية تستطيع أن تستفيد من تجربة شرق آسيا ونقل الكثير من عناصر تلك التجربة، خاصة فيما يتعلق بوجود هدف واضح مشترك وثقة متبادلة بين الحكومة والقطاع الخاص. ولكن المشكلة تكمن في عنصر "الالتزام" إذ أنه لا يمكن نقله، بل يجب أن ينبع من داخل كل دولة حسب تاريخها وظروفها .

وهناك اختلاف آخر في طبيعة الموارد الطبيعية والبشرية المتاحة، وبالتالي في طبيعة العلاقات القائمة بين القطاعات والمؤسسات في الداخل، وبينها وبين العالم الخارجي خاصة في مجال تقسيم العمل والتجارة والاستثمار.

٢- ما الذي يمكن أن يفعله المانعون بناً على هذه النتائج :

يعتبر تحرك رأس المال الأجنبي أمراً هاماً في التعرف على المنتجات والعمليات المرتبطة بها. ويعتبر نقل التكنولوجيا عنصراً هاماً في هذا المجال. وفي حالة أفريقيا نجد أن طبيعة الصادرات

ونقص الأسواق والعمالة التي تجذب الاستثمار الأجنبي تفرض علينا البحث عن طرق بديلة لنقل التجارب الخاصة من الدول الأخرى. حيث يمكن محاكاة التوسيع في الصادرات أو جذب الاستثمار الأجنبي عن طريق المساعدات الفنية ، ونقل الأفراد للتعليم والتدريب، وتوفير المعلومات. وتمثل أهم معلومة هنا في وجود أشكال عديدة للعلاقة بين الحكومة والقطاع الخاص ونقابات العمال يمكن أن تحقق النمو والتنمية.

ويجب الاهتمام بقضية تغير البنية الخارجية بما كانت عليه في بداية تنمية دول شرق آسيا، حيث زادت درجة التنظيم وتعقد العلاقات.

وفي النهاية يجب القول بأن الوضع الداخلية تختلف من دولة لأخرى ، بل أنها تختلف داخل الدولة الواحدة بمرور الزمن. وتتطلب عملية التنمية حدوث تغيير وتحمل المخاطرة ، وحدوث أخطاء والتعلم منها ، فالدولة التي ترغب في تقليل تجربة دولة أخرى لكي تتجنب الأخطاء ، لن تتحقق التنمية أبداً.

الباب الرابع: النظام الاقتصادي ودور الحكومة اسهامات الندوة

الفصل الحادى والعشرون : دور الحكومة في التنمية الاقتصادية في شرق آسيا، (ماساهيره أوكونو - فوجيوارا)

١- اقام الصفقات الاقتصادية والسوق :

من المعلوم أن الأنشطة الاقتصادية يحركها الربح الذي يتحقق من الصفقات الاقتصادية التي تتضمن عدداً من الأطراف الاقتصادية ، مثل تبادل المنافع والأرباح التي تتحقق من خلال تقسيم العمل. وفي معظم الصفقات يكون هناك فجوة زمنية بين تقديم السلع والخدمات والمصروف على ثمنها. وهنا يجب أن تكون هناك وسيلة لضمان دفع الثمن، إما بالثقة المتبادلة أو بقوة القانون. وتلعب الثقة بين الأطراف الاقتصادية دوراً هاماً في تحقيق النمو والتنمية ، كما في اليابان .

ويعiken القول بأن المرحلة الأولى من التنمية الاقتصادية تمثل في الانتقال من النظام المجتمعي، الذي تعتمد فيه الصفقات الاقتصادية على الثقة، إلى نظام السوق الحديث الذي يساند تنفيذ الاتفاقيات بالقوة مما يساعد على ظهور قدر أكبر من تقسيم العمل والتبادل. وتمثل المشكلة في بداية التنمية في عدم وجود السوق أصلاً، أو عدم كفاءته إن وجد. ويقوم السوق بخمس وظائف

الأساسية هي :

أ- "وظيفة تنظيم" المشروعات والمنتجين الذين ينتجون نفس السلع والخدمات بتكلفة منخفضة وجودة أعلى، بـ "وظيفة نشر المعلومات" مابين المنتجين والمستهلكين وجـ "وظيفة تنسيق" العدد الكبير من المشروعات لضمان إنتاج كل السلع والخدمات التي يحتاجها المجتمع بالجودة المطلوبة، دـ "وظيفة تشجيع النجاح في تطوير نوعية السلع والخدمات المعروضة وابتکار سلع وخدمات جديدة ، تطوير أساليب الانتاج، هـ "وظيفة مراقبة" الوضع التنظيمي والموقف المالي للشركات من خلال أسعار أسهمها .

٢- تشجيع الحكومة للسوق :

قامت الحكومة في اليابان بعدد من وظائف السوق سابقة الذكر في بداية عملية التنمية، فقامت بعمليات التنسيق ونشر المعلومات والتشجيع والمراقبة حتى تحقق التكامل بين المشروعات والقطاعات الانتاجية والنظام التمويلي.

٣- الانتقال من المجتمع التقليدي إلى نظام السوق :

هناك اجماع على أن التصنيع يمثل بداية طريق التنمية ، وهذا يتطلب استيراد تكنولوجيا ورأسمال أجنبي وتطوير التكنولوجيا ورأس المال المحلي، وهنا يظهر دور الدولة في تحقيق التناسق بين النشاطين، للحفاظ على وضع التوازن والاستقرار. ومن هنا يمكن القول بأن هناك عدداً كبيراً من خواص التنمية التي تناسب العديد من الظروف، وأن نجاح التنمية يتوقف على حسن الاختيار.

الفصل الثاني والعشرون: تجربة تنمية تايلاند من منظور النظام الاقتصادي والافتتاح السياسي والنشاط الصناعي، (نيبون ہوایو ٹھیساکرون ، پلنڈا فولر)

تشير تجربة تايلاند إلى أن استراتيجية النمو تتطلب بيروقراطية فعالة وخلالية من الفساد، لتعمل نيابة عن الأطراف الاقتصادية المختلفة، وإن كانت البيروقراطية الفعالة لا تضمن النجاح. وقد كان رأس المال البشري في البيروقراطية يتحسن، وكان الفساد يتناقص، إلا أن دور الحكومة لم يكن القوة الدافعة لنجاح اقتصاد تايلاند . ويمكن القول إن النظام السياسي المتعدد والمفتوح، وانتشار وعمق فكر السوق الحر، قد ساعدوا على ذلك النجاح.

لقد تحول الاقتصاد من الاشتراكية إلى الرأسمالية في ١٩٥٨ ، وبالتالي تتمتع التجربة بتاريخ

طويل نسبياً يمكن من استخلاص دروس مستفادة. فمثلاً يعتبر الانفتاح على المؤثرات الدولية عاملاً هاماً في النجاح، خاصة في نقل التكنولوجيا والمهارات الإدارية. وكان لوجود الأجانب من مختلف الدول دور هام في انتشار العقلية الانتاجية والتجارية.

وقد يستحيل اقناع الدول القومية بجدوى ثقافة الاستثمار الأجنبي، في حين هناك دول تتطلع إلى الاستثمار الأجنبي ولكن يجب التعلم من المستثمرين الأجانب.

ومن العناصر المميزة لتجربة تايلاند أن الرأسماليين حاولوا التأثير على الحكومة، خاصة في مجال تشجيع الصادرات والاصلاح الجمركي وتشجيع التصنيع . وفي نفس الوقت ساعدت السياسة المفتوحة رجال الأعمال في الضغط على البيروقراطية للتوصل إلى حل المشاكل الناتجة عن الاجراءات الحكومية . وكان النظام السياسي يسمح للجميع بتحقيق الأهداف المنشودة، بحيث أن الذين كانوا بعيدين عن صناع القرار كان يمكنهم منافسة القريبين منهم. ففي الصناعات التي تدخل فيها جماعات مختلفة كانت مشاركة القطاع الخاص في صنع القرار تساعد على تطور الصناعة. ولكن المستهلكين ما زالوا بعيدين عن صنع القرار ولذلك يتحملون ارتفاع تكالفة الحياة.

الفصل الثالث والعشرون: التنمية الاقتصادية في إندونيسيا منذ الثمانينات، (أنور ناسوشن)

أدى الاصلاح الاقتصادي الشامل الذي اتبع في منتصف الثمانينات إلى تغيير استراتيجية التنمية في إندونيسيا، من سياسة القطاع العام والتصنيع لاحلال الواردات، إلى سياسة السوق التي يقودها القطاع الخاص والتصنيع للتصدير. وقد حدث هذا التغيير بسبب الكساد العالمي الذي حدث في ١٩٨٣ - ٨١ ، والذي خفض أسعار صادرات إندونيسيا خاصة البترول والغاز الطبيعي. وأدى هذا إلى ركود الاستثمار والنمو وانخفاض حاد في عوائد الصادرات والدخل الحكومي.

وقد أدت توليفة السياسات المالية وأصلاحات الاقتصاد الكلي الصحيحة إلى تشجيع الاستثمار القطاعي والصادرات غير البترولية والنمو الاقتصادي. إذ أن انخفاض معدل التضخم واستقرار سعر الصرف أدى إلى زيادة مدخلات القطاع الخاص التي تحولت إلى استثمارات. وأدت السياسة الاقتصادية الأكثر تحولاً إلى توسيع حجم السوق وتخفيض التكاليف الثابتة للتصنيع، وزيادة تقسيم العمل والمنافسة في السوق المحلي. وقد تحقق ذلك لأن الاقتصاد الحر يقلل حواجز الدخول للسوق والانفتاح على الأسواق الدولية ويخفف القيود المفروضة على أنشطة القطاع الخاص ويضيق نطاق نقل

المشروعات من الملكية العامة إلى الملكية الخاصة.

ولكن برنامج التكيف لم يشمل بعض قطاعات الاقتصاد التي تتمتع بحماية عالية ، مثل السيارات والبتروكيماويات ومشروعات البنية الأساسية، وصناعة الغابات، وفي بعض القطاعات الأخرى كانت الخصخصة تعنى نقل حقوق الاحتكار من الدولة إلى عدد من الشركات الخاصة وثيقة الصلة بالحكومة . وقد أدى هذا، بالإضافة إلى سوء تطبيق القواعد المنظمة للقطاع المالي ، إلى توسيع دور التجمعات المحلية .

ويمكن إرجاع سرعة معدل النمو الصناعي منذ منتصف الثمانينيات إلى كل من الاستثمار الماخص المحلي والاستثمار الأجنبي، وليس إلى سياسة الحكومة الصناعية. فقد أدى تدفق الاستثمار الأجنبي وسهولة وصول المشروعات المحلية إلى التكنولوجيا الاجنبية إلى زيادة القدرات التكنولوجية لاندونيسيا.

فصل الرابع والعشرون: تجربة تنمية كينيا ومنهج النظام الاقتصادي، (فرانسис م. موبيجا)

لم يلعب الاستثمار الأجنبي في كينيا الدور الذي لعبه في شرق آسيا من حيث زيادة قدرات التصدير وتحريك النمو . ولم تتمتع كينيا بمعدلات ادخار مرتفعة كالتي سادت في شرق آسيا ، ففي السبعينيات والستينيات اتبعت كينيا استراتيجية تنمية تقدّمها الدولة وتتصف بفرض قيود كبيرة على مختلف الأسواق. خلال هذه الفترة كان معدل نمو الاقتصاد يصل إلى ٦٪، وظل معدل التضخم منخفضاً. ولكن صدمات البترول في السبعينيات واتباع سياسات سيئة أدى إلى ظهور مشاكل في ميزان المدفوعات. ومن هنا جاءت كينيا إلى الصندوق والبنك وطبقت اصلاحات جوهرية في الثمانينيات والتسعينيات في كل القطاعات الاقتصادية.

وهناك إجماع على أهمية الاستقرار الاقتصادي الكلى والاستقرار الماالي والاستثمار في رأس المال البشرى والبنية الأساسية ، ودور المؤسسات فى تفسير أداء النمو الاقتصادي فى دول شرق آسيا ولكن الاصلاحات الاقتصادية وحدها لا تكفى فى حالة الدول الأفريقية. إذ أن تحسين استجابة الاستثمار وال الصادرات للاصلاح الاقتصادي يفرض على الدول الأفريقية تحسين سمعتها ومصداقية سياساتها، وقد يتحقق ذلك عن طريق ابتكار وسائل توضح جدية هذه الدول فى تطبيق الاصلاحات الاقتصادية.

الفصل الخامس والعشرون: تعلقيات، (لين اسكواير)

يحتوى هذا الفصل على خمسة تعلقيات تدور حول الدروس المستفادة من تجربة شرق آسيا، وأمكانية الاستفادة منها في تحقيق تنمية الدول النامية الأخرى، خاصة في إفريقيا وأمريكا اللاتينية، وذلك في ضوء منهج النظام الاقتصادي المستخدم في تحليل تلك التجارب. وتركز هذه التعلقيات على بعض الجوانب النظرية الخاصة بالمنهج المذكور ومقارنته بغيره من مناهج التحليل. وهناك أيضاً إشارة إلى اختلاف الظروف التاريخية التي ترعرعت فيها تجربة شرق آسيا عن الظروف الراهنة التي تمر بها الدول النامية حالياً. وتحتوى التعلقيات على المقارنة بين دور الدولة في تجارب شرق آسيا ودورها في دول إفريقيا وأمريكا اللاتينية، مع التركيز على علاقتها بالقطاع الخاص والعالم الخارجي. ويحتل عنصر الاستقرار السياسي وما يترتب عليه من استقرار السياسات الاقتصادية مركزاً هاماً في التحليل والتفسير.