

"الكتلات التجارية الاقتصادية في النظام الاقتصادي العالمي"

عرض: عزت زيان**



يتكون الكتاب من أحد عشر فصلاً، شاملة المقدمة والخاتمة والتوصيات. ويحتوى أيضاً على

أربعة ملاحق ، وذلك على النحو التالي :

- ١- مقدمة ترتيبات التجارة الاقتصادية .
- ٢- مقاييس بسيطة للتركيز الاقتصادي في التجارة .
- ٣- أهمية الموقع الجغرافي في التجارة .
- ٤- نموذج الجاذبية في التجارة ثنائية الأطراف.
- ٥- تقرير آثار الكتلات التجارية .
- ٦- توسيع التحليل التجاربي .
- ٧- نموذج للتجارة في البذائع غير الكاملة مع اعتبار تكاليف النقل داخل القارات .
- ٨- الكتلات التجارية الطبيعية وغير الطبيعية.
- ٩- هل دخلت الكتلات الاقتصادية المجال غير الطبيعي .
- ١٠- مسح اقتصادي سياسى لأثر الاقتصاديين على التحرر العالمي.
- ١١- الخاتمة والتوصيات.

Frankel, Jeffrey A.(1997), " Regional Trading Blocs in the World Economic *
System " . Washington : Institute for International Economics . 364P.

** د. عزت زيان: خبير بمركز التخطيط الاقتصادي - معهد التخطيط القومي،

أصبحت العلاقة بين الأقليمية والعالمية واحدة من الموضوعات الهامة في السياسة التجارية المعاصرة. ويعتقد بعض المراقبين أن انتشار الترتيبات الأقليمية في السنوات الأخيرة يهدد، بل ويدمر، النظام متعدد الأطراف الذي ظهر خلال الخمسين سنة الماضية. ويرى آخرون أن التحرر الأقليمي يقدم حافزاً إيجابياً ضرورياً للتحرر العالمي خلال الحقبة الحالية.

ويتناول هذا الكتاب قضية تجريبية جوهرية تمثل في التساؤل التالي : هل تمثل مجموعات الدول التي تسعى إلى التكامل الأقليمي شركاء تجاريين طبيعيين؟ إننا نسمع من آن لآخر عن أنساب اتفاق بين مجموعة من الدول، أو بين مجموعة وأخرى ، على تقوية علاقاتها الاقتصادية، خاصة عن طريق إزالة حواجز التجارة والاستثمار فيما بينها. وهذه ليست أول مرة في التاريخ لظهور التزعة الأقليمية ، فهناك محاولات كثيرة في الستينات لإجراء ترتيبات للتجارة الأقليمية، ولكن معها باه بالفشل، وليس هناك قائمة كبيرة من محاولة تحديد الترتيبات الأولى للتجارة الأقليمية في التاريخ. فطالما كانت هناك دول قومية ذات سياسات تجارية، كان هناك نوع من التمييز لصالح بعض الجيران ضد البعض الآخر. وقد لعبت ترتيبات التجارة الأقليمية أدواراً هامة في التاريخ السياسي في بعض العصور . وعلى سبيل المثال، فإن الاتحاد الجمركي الألماني الذي تكون بين ١٨ ولاية صغيرة في سنة ١٨٣٤ كان بثابة خطوة على الطريق نحو تكوين الدولة الالمانية لاحقاً في القرن الماضي. وهذه السابقة لا تغيب عن اذهان الأوروبيين المعاصرين الذين يرغبون في تحويل الاتحاد الأوروبي إلى دولة قومية واحدة.

ويحاول الكاتب الإجابة على ثلاثة أسئلة كبرى تتعلق بالإقليمية المعاصرة وهي:

أولاً: مامدى تأثير هذه الترتيبات على أنماط تدفق التجارة الفعلية؟ وثانياً: هل التحرر داخل التكتل أمر جيد أم سئ؛ وذلك في ضوء اتجاه نظرية الاتحاد الجمركي التقليدية التي تعتبر مستوى حواجز التجارة بين التكتلات من المعيبات ؟ وثالثاً : بعد الأخذ في الاعتبار الآثار المحتملة للتحرر الأقليمي على التحرر العالمي. نتساءل ثانية هل هذا الاتجاه جيد أم سئ؟

وهناك اهتمام كبير بالجغرافيا في هذا الكتاب . حيث يهتم بربط ترتيبات التجارة الأقليمية بين مجموعة من الدول تقع في منطقة جغرافية مشتركة ، وليس الربط بين أية مجموعة من الدول ، كما هو شائع في التحليلات التقليدية.

ويوضح الفصل الخامس ان خصائص الاتجاه والحجم النسبي لآثار التكتل في مختلف مناطق العالم تختلف عما يمكن ان نستنتجها من النظر إلى الاحصاءات البسيطة للأنسبة التجارية داخل المناطق. وحتى بعد اعتبار المحددات الطبيعية للتجارة بين بلدين مثل الحجم والمسافة ثابتة، يتضح تركز التجارة داخل المناطق في أجزاء مختلفة من العالم.

وعندما ننظر إلى ترتيبات التجارة التفضيلية الصريحة نجد أن أقوى الآثار يتحققها تكتل الآسيان وتكتل استراليا - نيوزيلاندا، حيث يبدو أن كلاً منها يساعد على نمو التجارة بين أعضائه بحوالى خمسة أضعاف أو أكثر. ويتضح أيضاً أن هناك تأثيراً قوياً لتكتل Mercosur و Andean Pact في التسعينات، حيث حقق كل منهما تأثيراً على التجارة في سنة ١٩٩٢ قدره مرتان ونصف تقريباً . وأصبح أثر المجموعة الأوروبية معنوياً احصائياً بداية من سنة ١٩٨٥ . حيث تشير التقديرات إلى أن تأثيرها على التجارة البنينية وصل إلى حوالي ٦٥٪ ، ومع توسيع العضوية في سنتي ١٩٧٣ و ١٩٨٣ ، حدثت زيادة في التجارة البنينية في كل مرة بمقدار نصف تلك النسبة تقريباً . ولكن لا توجد بيانات كافية للحصول على تقديرات معنوية عن آثار ترتيبات التجارة الإقليمية في أمريكا الشمالية نظراً لحداثة عهدها .

وإذا نظرنا إلى التجمعات الإقليمية الأكبر، وليس ترتيبات التجارة التفضيلية الرسمية، سنجد أيضاً آثاراً معنوية احصائية. حيث كان الأثر في أوروبا الغربية معنوياً احصائياً طوال الفترة. وأصبح الأثر في نصف الكرة الغربي معنوياً وكبيراً في سنة ١٩٩٠ . ويبعد الأثر في آسيا أكثر معنوية وفي نفس الحجم منذ سنة ١٩٦٥ . ولكن لا يوجد دليل على وجود اتجاه تصاعدي في آسيا، وذلك عكس الحال في التجمعات الأوروبية والأمريكية . فعندما نسمع بحسب الدور الخاص لكل من هونج كونج وسنغافورة ، أو لافتتاح منطقة شرق آسيا كلها، ينخفض حجم أثر الكتلة الآسيوية.

ولايتوقع أن تكون قادرین دائمًا على أن نعرف من البيانات المتاحة ما إذا كانت آثار التركز الحقيقة ناتجة عن ترتيبات التجارة الإقليمية الرسمية أو من المجموعات الجغرافية الأوسع ، وذلك في ظل التداخل في عضوية كل منها . وقد يفضل بعض القراء الاختيار على أساس مسبقة . ولكننا في حالة أوروبا نجد أن الأثر الحقيقى ينبع عن الترتيب التجارى الرائد فى القارة ، أى الاتحاد الأوروبي، بينما يبدو في حالة آسيا أن هذا الأثر ناتج عن المجموعات غير الرسمية الأوسع (شرق آسيا ، و APEC) وليس من تكتل الآسيان :

ولايكن أن ندعى أن هذه النتائج نهائية. إذ يجب أن نرى كيف ستكون النتائج النهائية بعد مزيد من التحليل .

يؤكد الفصل السادس أن ترتيبات التجارة الإقليمية المعنوية احصائياً موجودة في عدد من الأماكن ، وذلك على مستوى الترتيبات الرسمية وعلى المستوى الأوسع للتجمعات غير الرسمية التي تغطي القارات . فعلى مستوى القارات ، نجد أن الاتحاد الأوروبي ، وتكلل الأمريكتين ، وشرق آسيا ، وتكلل المحيط الهادئ، مثل ترتيبات تجارية تفضيلية فعالة . ومن أهم ما توصل إليه هذا الفصل تحديد الآثار التجارية للعلاقات السياسية التاريخية . وأظهر كذلك عدم وجود آثار منتظمة لتوافر العناصر .

ويستنتج الفصل التاسع أن وجود قدر من التفضيلات المبنية على أسس قارية طبيعية ، مثل منطقة التجارة الحرة للأمريكتين ، أو توسيع الاتحاد الأوروبي ليشمل دول وسط أوروبا ، يعتبر شيئاً حسناً ، ولكن تكوين مناطق تجارة حرة يصل فيها التفضيل إلى ١٠٠٪ سيمثل درجة عالية من إقليمية التجارة العالمية. وينطبق هذا بصفة خاصة إذا كانت مناطق التجارة الحرة المتوقعة تتكون من قارات بأكملها. وهذا يعني أن النظام التجارى العالمى يواجه حالياً خطر الدخول فى مرحلة الإقليمية المفرطة .

وهكذا يبدو أن المسار الأمثل للتحرير يتمثل فى تخفيض الحواجز داخل الأقاليم بنسب تراوح ما بين ٥٠ - ١٠٪ فقط. أى أن المسار الأمثل يركز على توسيع نطاق ترتيبات التجارة التفضيلية من الاتفاق بين دولتين، إلى الاتفاقيات التي تغطي أجزاء من القارة ، ثم على مستوى القارة، وأخيراً على مستوى العالم بأسره ، وذلك "قبل" التحرير الكامل داخل أية وحدة . ويؤدي هذا المسار إلى زيادة الرفاهية الاقتصادية عند كل خطوة عليه .

ويعتبر الأمل فى تحول ترتيبات التجارة الإقليمية إلى التجارة الحرة العالمية شيئاً تقليدياً فى تحليل الاقتصاديين لمناطق التجارة الحرة. وحتى يصبح توسيع ترتيبات التجارة الإقليمية مفيداً فى كل مرحلة، يجب أن تكون هذه الترتيبات مقيدة بطريقة ما. ونحن نقترح قيداً يتمثل فى أن يكون هامش التفضيلات جزئياً وليس كاملاً. ويتمثل القيد التقليدي فى قيام منطقة التجارة الحرة بتعويض غير الأعضاء بتخفيض الحواجز بعض الشيء، من أجل تقليل تحول التجارة ، حيث يتمثل المنطق هنا، فى

ظل هذا القيد ، في أن غير الأعضاء لن يعانون من انتقال معاكس في شروط التجارة . وهكذا فإن تكون المنطقة التجارية الحرة لن يضر غير الأعضاء، بينما سيفيد الأعضاء . ولكن درجة التحرر التي يجب على أعضاء المنطقة التجارية الحرة منها لغير الأعضاء، في ظل معيار التوازن الجزئي هذا، قد تكون أكبر مما يمكن أن تقبله أية كتلة من الناحية السياسية .

وإذا تصورنا أننا نقوم بتصميم قواعد جديدة لنظام تجاري عالمي، فإن الأمر سيصبح مسألة توازن عام. ويجب أن نتصور الموقف الذي تتطلع فيه كل المجموعات الإقليمية إلى تكوين منطقة تجارة حرة تخضع لقيود هذا النظام .

وهنا يمكن أن نوضح أن درجة التحرر المطلوبة في مثل هذه القاعدة أكثر تواضعاً وقابلية للتحقيق، بالمقارنة عدم تحول التجارة الذي سيكون مطلوباً من مجموعة واحدة تعمل بصورة مستقلة. وينطبق هذا تماماً إذا كانت التفضيلات الداخلية جزئية ، كما في نمذجنا ، وليس كاملة ، كما في التحليل التقليدي .

ويضيف التوجه الإقليمي بعداً مثيراً إلى السياسة التجارية الخاصة بطرف واحد ، مقابل السياسة التجارية متعددة الأطراف . حيث تقع الدول في أماكن معينة على سطح الأرض، وتعكس السياسات التجارية هذا الموقع . وهنا تظهر التساؤلات عن حكمة تكوين مناطق تجارية حرة في أوروبا والأمريكتين وشرق آسيا ، وعن آفاق توسيع هذه المناطق لتصل إلى تكتلات تغطي القارة بأكملها ، وعن العلاقة بين الإقليمية والتجارة متعددة الأطراف .

إن مناطق التجارة الحرة تؤدي فعلاً إلى تركز التجارة إقليمياً . في بينما كان العديد من الاتفاقيات الإقليمية في الماضي مجرد شكل ليس له تأثير، حقق الجيل الجديد من مناطق التجارة الحرة آثاراً حقيقة .

وهناك تأييد قوى لصالح ترتيبات التجارة الإقليمية . ولكن هذا التأييد لاينبع بالضرورة من آثار الرفاهية الاقتصادية الساكنة الناتجة عن تخفيض الحواجز داخل كل مجموعة ، مع عدم تغيير هذه الحواجز بالنسبة لغير الأعضاء . إذ يجب أن نأخذ في الحسبان الآثار الديناميكية التي تحدثها السياسات التي تتبع داخل التكتلات على السياسات التي تتبع بين المناطق . فإذا ظل مستوى الحواجز التجارية أمام الآخرين بدون تغيير، يحتمل أن تصبح الآثار الضارة الناتجة عن تحول التجارة

أكبر من الآثار المفيدة الناتجة عن خلق التجارة. أى أن درجة الإقليمية التى تتطلبهما مناطق التجارة الحرة يمكن أن تضع العالم فى وضع غير طبيعى، بحيث تصبح التشوّهات فى التجارة بين التكتلات كبيرة ، مما يجعل العالم فى وضع أسوأ مما كان عليه فى حالة عدم التمييز .

ويتمثل السؤال المباشر الذى يواجه صانعى السياسات الأمريكية فيما إذا كان يجب تكوين منطقة تجارة حرة بين مجموعة محددة من الشركاء التجاريين . إذ أن مثل هذا العمل يمكن أن يكون فى صالح الولايات المتحدة إذا أخذت سياسات مجموعات الدول الأخرى كمعطاه . فإذا كانت سياسات الدول الأخرى ثابتة فعلاً، فإن الأثر المفید الذى يتحقق لمجموعة الدول التى تدخل فى ترتيبات تجارية تفضيلية يتمثل فى انتقال شروط التجارة لصالحها فى مواجهة الآخرين . ويكون هذا الانتقال كبيراً إذا كانت الدول المعنية كبيرة . وهذه النتيجة تناسب قرار الولايات المتحدة بتكون أو توسيع اتفاقية التجارة الحرة لأمريكا الشمالية (NAFTA)

ولكن الدول الكبيرة لا تأخذ النظام العالمي كمعطاه، لأن أنشطتها ستؤثر على أنشطة الدول الأخرى التى قد يكون رد فعلها عيناً إما فى صورة التقليد أو الانتقام. وهنا لا بد من تحمل مسئولية تطور النظام ، بدلًا من السير فى طريق تكوين مناطق التجارة الحرة كردود أفعال انتقامية ، مما قد يؤدي إلى وضع توازن يخسر فيه جميع الأطراف بالمقارنة بالوضع السابق على ذلك .

ولابد من دراسة الاقتصاد السياسي للتفاعلات التى تتم بين عملية التكتل الإقليمى والعمليات التى تحدد السياسات التجارية بين التكتلات . إذ أنها لا يمكن أن تأخذ مستوى الحواجز القائمة ضد غير الأعضاء كمعطاه . فقد ظهر أن هذا يؤدى إلى نتائج موالية وأخرى غير موالية . إذ أن ترتيبات التجارة الإقليمية يمكن أن تؤدى إلى تكتلات معوقة تقوض المساندة السياسية لإزالة الحواجز التجارية ، ويمكن أن تؤدى إلى تكتلات بناءة تساعد على حشد التأييد السياسى للتحرر العالمي .

وهنا يجب على صانعى السياسات محاولة تعظيم احتمال مساعدة الترتيبات الإقليمية على تحقيق التحرر资料 . وهنا يصبح التساؤل الهام : ماهى أفضل القواعد التى يجب أن تحكم ترتيبات التجارة الإقليمية ؟ إذ أن الإقليمية حقيقة واقعة ، ولكن كيف يمكن توجيهها لتحقيق نتائج إيجابية وتلائى النتائج السلبية المحتملة ؟

التصويبات

تسهيل التجارة من خلال تنسيق الاجراءات الجمركية وتحرير قطاع النقل :

حيث يجب على مجموعات الشركات التجارية أن تقلل تكاليف الشحن بين أعضائها ، ويعتبر قطاع النقل البحري مرشحاً أساسياً للتحرير إذ أنه من الصناعات التي حظيت بحماية قوية لفترة طويلة . ويجب على أعضاء منظمة التجارة العالمية الالتزام بالغاء الاجراءات الحمائية في قطاع النقل البحري الدولي. ويشمل هذا عارضاً حجز نصيب من الشحن للشركات القومية. ويجب أيضاً تحرير خدمات الموانئ. وكذلك الأمر بالنسبة لصناعة النقل الجوى ، حيث يجب أن تنتشر اتفاقيات "الأجواء المفتوحة" . ويجب أيضاً تحرير قطاع النقل بالسيارات بين الدول. ولا يقتصر الأمر على قطاع النقل ، بل يجب أن يشمل التحرير قطاع الاتصالات أيضاً .

فرض القواعد الموجودة في منظمة التجارة العالمية :

لم تفرض الجات قواعدها الخاصة بترتيبات التجارة الإقليمية. إذ أن اتفاقيات عديدة استبعدت قطاعات معينة مثل الزراعة ، أو كانت تتطلب فترات انتقالية غير محددة. ولذلك يفترض أن تفرض منظمة التجارة العالمية قواعدها بحرية ووضع حدود زمنية محددة لفترات الانتقالية. ويجب على الدول الأعضاء مساندة المنظمة لتحقيق ذلك.

ولكن بعض الدول الأعضاء تستخدم لغة التجارة الحرة كمبر لانتهاك القواعد الدولية. وذلك مثل استخدام قواعد المشا لحماية صناعات مفضلة. وهنا يجب أن توضع قواعد موحدة لقواعد المشا، إذ أنها تحتاج لوضع "قواعد لقواعد" .

وتتمثل إحدى القواعد المنتظرة في منع منطقة التجارة الحرة من تبني أنواع مختلفة من قواعد المشا للقطاعات المختلفة. وهناك أيضاً انتهاك هام يجب أن تتناوله اتفاقية دولية وهو فرض رسوم ضد الإغراق. وهذا يتطلب وجود آلية لتسوية المنازعات، يمكن أن تقوم بها منظمة التجارة العالمية .

السماح بالتحرر الإقليمي الجزئي :

لقد اتضح أنه طالما كانت هناك حواجز بين التكتلات ، فإن التخفيض الجزئي للحواجز داخل كل تكتل سيؤدي إلى نتيجة أفضل من الإلغاء الكامل لكل الحواجز الداخلية. ويمكن تقديم عدد من

المبررات لهذه النتيجة على النحو التالي . أولاً ، بينما تعتبر المسافة في حد ذاتها متغيراً خارجياً ، فإن تكلفة القيام بنشاط على بعد مسافة معينة تعتبر متغيراً داخلياً جزئياً . ثانياً، يجب أن يتضاعف أن اعتبار التحرير الكامل داخل منطقة معينة وضعاً غير أمثل لابنطيق على الشرط المتعلق بتحرير كل التجارة بين الأقاليم المكونة للتكتل" ، ولكنها ينطبق على "إلغاء" الحواجز . ثالثاً، يمثل هذا القيد، كما يقال غالباً، حاجزاً مفيدة أمام الدخول في مناطق التجارة الحرة بدون جدية . وعلى سبيل المثال فإن اشتراط التقارب الجغرافي في منطقة التجارة الحرة يعتبر مثلاً لهذا القيد . ورابعاً، تعامل النماذج النظرية التجارة بين أعضاء منطقة التجارة الحرة كما لو كانت تحدث بحرية مثل الصفقات الاقتصادية داخل الدولة الواحدة . ولكننا نعرف أن حواجز التجارة عبر الحدود السياسية، حتى في غياب حواجز التجارة ، أكبر من حواجز التجارة عبر المناطق التجارية الحرة . إذ أن الحدود السياسية لها تأثير سلبي كبير على التجارة ، بغض النظر عن السياسات التجارية المتبعة . وخامساً، هناك حواجز تجارية غير منظورة بدليل أن مناطق التجارة الحرة نادراً ما تلغي كل حواجز التجارة المنظورة في الواقع . إذ أن التصور النظري لمجموعة من الدول تقوم بإزالة كل الحواجز الداخلية فيما بينها ليس له نظير في الواقع العملي .

يجب تخفيض الحواجز ضد غير الأعضاء بما يحول دون خسارة الصادرات :

حيث يرى بعض المراقبين أن الاتحادات الجمركية مثل خطوات هامة نحو التجارة الحرة العالمية، وأنها توسيع لصالح كل من الأعضاء، وغير الأعضاء في كل مرحلة . ويطلب هذا التصور تخفيض التعرفة الجمركية ضد غير الأعضاء في كل مرة يتوسّع فيها الاتحاد الجمركي ، وذلك بطريقة تعول دون انتقال شروط التجارة ضدهم . أي أنه يجب تخفيض التعرفات الخارجية بطريقة لاتعرض غير الأعضاء، خسارة أية صادرات .

وقد قلل مطالبة كل عضو بتخفيض تعرفه على التجارة في كل السلع مع غير الأعضاء، إلى أدنى مستوى فيما بين الأعضاء ، حاجزاً مرتفعاً جداً . ولكن يمكن مطالبة كل عضو بتخفيض تعرفته "المتوسطة" على التجارة مع غير الأعضاء إلى أدنى مستوى فيما بين الأعضاء . ومن ناحية أخرى فإن اقتراح قيام كل دولة عضو بتخفيض تعرفاتها على جميع السلع إلى أدنى مستوى فيما بينها يمثل حاجزاً "منخفضاً" جداً .

ترك باب العضوية مفتوحاً :

هناك طريقة واضحة تعطى عبارة "اقليمية مفتوحة" معناها ، وهى جعل عضوية ترتيبات التجارة الاقليمية مفتوحة لاعضاء جدد من خلال شروط العضوية .

وعندما يعلن التكتل أنه يتوقع حدوث توسيع فعلى أو أنه يرحب بانضمام أعضاء جدد ، فإن هذا يمثل إشارة تطمئن غير الأعضاء ، الذين قد يشعرون بالتهديد من هذا التكتل . وهكذا يختلف الوضع عما كان عليه قبل الحرين العالميين الأولي والثانوية ، حين كان توسيع التكتل يعتبر مصدرًا للتهديد بصورة تلقائية .

ولكن هل ترغب التكتلات في التوسيع في الواقع ؟ فهناك سبب للخوف من أن الحافز الاقتصادي لتوسيع عضوية التكتل سيختفي قبل أن يتسع ليشمل العالم كله . إذ أن منافع شروط التجارة التي تتحقق في المراحل الأولى تتناقص مع تزايد عدد الأعضاء . وهناك مفاضلة دائمة بين تعميق اتفاقية قائمة وتوسيع العضوية . فعندما تصبح الدول المنضمة حديثاً مختلفة كثيراً عن الدول المكونة للتكتل ، قد تفرض هذه المفاضلة إغلاق أبواب العضوية .

وعندما يتكون النظام من تكتل واحد كبير أو أكثر ، فإن الضرر يصبح كبيراً بالنسبة لأية دولة تظل خارج هذه التكتلات . وهناك حل يمكن أن يكون مناسباً لهذه المشكلة . وهو أن تنص اتفاقيات المناطق الحرة على السماح بانضمام أية دولة ترغب في ذلك ، إلا أنه يصعب فرض مطلب العضوية المفتوحة رسمياً . إذ أن الأعضاء الحاليين يمكن أن يجعلوا عملية الانضمام صعبة جداً .

جعل مناطق التجارة الحرة متوافقة في النهاية :

كان التركيز ينصب على حواجز التجارة مثل التعريفات الجمركية التي يمكن ترتيبها على مقياس التحرر أو الحماية . وكان اندماج مجموعتين من ترتيبات التجارة الحرة أو مناطق التجارة الحرة يتمثل ببساطة في تخفيض أو إلغاء الحواجز التجارية فيما بينهما ، بنفس الطريقة التي اتبعتها كل واحدة منها داخلياً .

ولكن الترتيبات الإقليمية الحالية تتناول قضايا ذات طبيعة مختلفة ، مثل البيئة ، الاستثمار المباشر ، حماية حقوق الملكية الفكرية ، سياسة المنافسة ، وآليات تسوية المنازعات . وفي العديد من هذه المجالات يتمثل التكامل بين الدول في الاتفاق على معيار مشترك . وذلك مثل

الاتفاق على قيادة السيارات على الجانب الأيمن أو على الجانب الأيسر ، ولا يهم المعيار طالما أن الجميع يتافقون معه بانسجام . وتشمل أمثلة مجال حماية حقوق الملكية الفكرية الاتفاق على ما إذا كانت براءات الاختراع تمنح لمن يخترع أولاً أم لمن يسجل أولاً، وكذلك الاتفاق على فترة زمنية محددة لحماية البراءة . وينطبق نفس الوضع على المعايير البيئية والصحية .

إذا كان هناك تكتلان من الدول يتفق كل منها على معايير مختلفة عن الآخر، فإن هذا يجعل اندماج هذين التكتلين في المستقبل أمراً صعباً . وهنا تمثل إحدى خصائص الأقلية المفتوحة في أنها تجعل التكتلات تهتم برعاة ما يفعله الآخرون عند وضع معاييرها . وهنا تظهر فكرة جيدة تمثل في مراجعة المجموعات الأقلية الكبيرة كل سنتين من خلال "آلية مراجعة السياسة التجارية" المنظمة التجارة العالمية، بالإضافة إلى ترتيبات التجارة الرسمية الأصغر .

قيادة العمل في الجولات متعددة الأطراف المقبلة :

من المعروف أن المفاوضات تكون أكثر سهولة عندما تتم بين وحدات كبيرة، بالمقارنة بالمفاوضات التي تتم بين عدد كبير من الدول . وتتطلب بداية جولة جديدة من المفاوضات متعددة الأطراف من يقوم بعمليات الاقتراحات والتنظيم . غالباً ما تقوم الولايات المتحدة بهذا الدور . ولكنها تبدو راضية أو غير قادرة على ذلك في الآونة الأخيرة .

وتشير الأحصاءات إلى أن الولايات المتحدة تثل الآن ما يقرب من ربع الناتج العالمي الإجمالي . وبالتالي فإنها يمكن أن تتوقع الحصول على ما يقرب من ربع المكاسب المتوقعة في الأجل الطويل من السلع العامة ، مثل الحفاظ على نظام تجاري مفتوح . ولكن يبدو أن ذلك لم يعد أكبر من وجهة النظر الأمريكية من المافر قصير الأجل لحماية صناعاتها .

ويعتبر الاتحاد الأوروبي أكبر من الولايات المتحدة من الناحية الاقتصادية ، وكذلك الأمر بالنسبة "لمنطقة التجارة الحرة لأمريكا الشمالية" ككل . وقد نجد في المستقبل أنه ليست هناك دولة واحدة ستتولى بقيادة المفاوضات متعددة الأطراف . ويمكن أن تقع مسئولية هذه المهمة على عاتق مجموعة كبيرة مثل الاتحاد الأوروبي .

ولم يأت اليوم الذي يستطيع فيه الاتحاد الأوروبي أن يعمل بفعالية كوحدة سياسية واحدة، ولكن هذا اليوم قد يأتي قريباً . وهذا لا يعني أن تكون وجهات نظر كل الدول متطابقة . إذ أن

هناك قدراً كبيراً من الاختلاف على السياسة التجارية داخل الولايات المتحدة ذاتها ، وذلك لدرجة أن الكونغرس يرفض ترتيبات التجارة الدولية التي تقررها الحكومة الأمريكية وتتجزئ في مفاوضاتها التي تستغرق طويلاً . وكما أن هذا الاختلاف الداخلي لا ينبع من مسؤولي التجارة الأمريكيين من التفاوض مع الدول ، فإن هذا المبدأ يمكن أن ينطبق على مستوى التكتل .

النکتل الأمريكي ليس في منافسة جغرافية سياسية مع تكتل الين أو تكتل الاتحاد الأوروبي :

كان الكتاب يهتم بمسألة ما إذا كانت إقليمية التجارة تؤدي إلى زيادة أم نقص الرفاهية الاقتصادية . وحتى عند دراسة الجوانب السياسية للاقليمية ، كان ذلك لمعرفة ما إذا كانت الإقليمية متوافقة سياسياً مع التحرر العام أم لا ، وكيف يجب أن تكتب القواعد التي تحكم الترتيبات الإقليمية ، بحيث تؤدي العملية السياسية إلى تحقيق التحرر العام . وكان المعيار النهائي يتمثل في الرفاهية الاقتصادية .

وكانت الدافع السياسية تسيطر على نشأة الترتيبات التجارية الإقليمية . حيث كان الدافع الرئيسي لتأسيس المجموعة الاقتصادية الأوروبية يتمثل في ربط ألمانيا بفرنسا بحيث لا تتشعب بينهما حروب أخرى مثل الحروب الثلاثة التي نشب بينهما من قبل . وكان الدافع وراء توسيع المجموعة لتشمل اليونان وأسبانيا والبرتغال يتمثل في مساندة التحول من الديكتاتورية إلى الديموقراطية الذي كانت تمر به هذه الدول في السبعينيات . وكذلك يتمثل الدافع وراء خطط انضمام دول وسط أوروبا إلى الاتحاد الأوروبي في مساندة انتقالها من الشيوعية .

وفي مناطق أخرى من العالم كانت ترتيبات التجارة الإقليمية تتحدد باعتبارات سياسية قوية مثل الاعتبارات الاقتصادية . إذ أن قرار الولايات المتحدة بتكوين NAFTA كان بسبب الرغبة في مساندة الإصلاحات الاقتصادية في المكسيك بالإضافة إلى دعم الديموقراطية والاستقرار في جارتها الجنوبية . ويرجع رفض بعض دول شرق آسيا للانضمام إلى أي تكتل يمكن أن تسقط عليه اليابان إلى مشاعر العدا ، التاريخية ، وليس الخوف من الهيمنة الاقتصادية .